



GUSTAVO GUERRA

Bogotá, Colombia

Conferencista | Capacitador | Coach | Docente | Moderador |
Panelista

País de residencia: Colombia

Nacionalidad: Colombia

Idiomas: Español

4.9



Comentarios (1625)

Áreas de conocimiento

Neuro Ventas, Neurociencias, Neuromarketing, Comunicación Comercial Efectiva, Coaching.

Descripción del perfil

Gustavo Guerra, Se define como un apasionado del cerebro en lo que se relaciona a procesos de ventas, de mercadeo y comunicación, por eso durante más de 15 años ha estudiado de la mano de expertos lo que pasa a la hora de vender, de comprar, de comunicar y ante todo de tomar decisiones que involucran el cerebro y la biología corporal. Gustavo, ha tenido la oportunidad de apoyar a más de 100 empresas, a más de 10.000 personas, en diferentes países a fortalecer sus habilidades en ventas por medio de las neuroventas, formas de hacer marketing por medio del neuromarketing, y que sean los mejores en habilidades de comunicación por medio de la kinésica comunicacional. Uno de los grandes retos que tiene toda empresa es poseer productos competitivos, estrategias diferenciadas y personas que se encargan de realizar las transacciones correspondientes y en eso ha trabajado durante más de 25 años en compañías del sector farmacéutico, retail y consumo masivo en diferentes cargos y posiciones. Gustavo se ha preparado por más de 25 años en industrias exigentes y esta facultado académicamente para entrenar, liderar y hacer realidad todas estas competencias blandas y duras e integrarlas en un todo, para que los colaboradores sean más integrales. Se apoya metodológicamente en técnicas de PNL, Points Of You, Kinésica, Gamificación, Neuromarketing, Neuroventas, Neurocomunicación y todo aquello que faculte los cambios de comportamientos. Hoy Gustavo Guerra, como Director General de la firma Asmarketingg, se coloca a su disposición para ayudarle a consolidar su trabajo en Cifras, Datos y Hechos. Conozca de las referencias que ha obtenido Gustavo en estos enlaces <https://mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/gustavo-adolfo-guerra#perfil> y <https://www.linkedin.com/in/gustavoguerrav/>

Conferencias, Cursos o Talleres

Todo es cuestión de FeLiSiDad.

Flexible

Confe-Comedia desarrollada para el conocimiento de la felicidad a nivel espiritual, psicológica, filosófica, teología, antropológica, emocional. Un espacio de reflexión para que cada uno sepamos como afrontarla, conseguirla y mantenerla.

Taller de neuroventas

4 Horas o más

Detalle amplio y suficiente de como vender con técnicas científicas fundamentadas en el conocimiento del cerebro. Revisaremos como el estudio de los comportamientos comerciales de los seres humanos nos dan la información de como vender sin recurrir a técnicas obsoletas

Taller de Comunicación sin acción es decepción.

4 Horas o más

Un taller que ante todo genera consciencia de como comunicamos. Revisión al detalle de canales verbales, vocales, visuales, gestos, ademanes, posturas, dicción, pronunciación, vocalización, micorgestos, micorengaños y mentiras. Un taller experiencial

Conferencia en Casa: El Amor en Tiempos del Cólera y las Ventas en Tiempos de Pandemia

De 1 Hora a 2 Horas

En una crisis generalmente nos paralizamos ante el miedo y nos dejamos contagiar de las malas noticias, sin embargo toda crisis trae una oportunidad que se debe identificar para sacar adelante nuestros negocios, empresas, emprendimientos o sueños. Nuestro invitado nos compartirá como la neurociencia nos puede ayudar a vender mejor, así mismo como las emociones, las razones y los instintos son propicios para vender.

EL PODER DE LA VENTA CRUXADA SIN CON X

4 Horas o más

En este momento te voy a invitar a realizar un recorrido en la forma más fácil y sencilla para vender ma\$. La venta cruXada. 1. Lo que el cliente pida. 2. Lo que complemente su pedido. 3. El producto Estratégico. Descarga las memorias.

Experiencias

Director General Asmarketingg, Consultoria Integral Especializada-

ASMARKETINGG SAS

2014 - Actual

Artículos

6 ESTIMULOS QUE ACTIVAN AL CEREBRO A COMPRAR

Activa el cerebro, Conecta la emoción y Accede a la TRANSACCIÓN.

<https://clubdelaprendizaje.com/6-estimulos-que-activan-al-reptil-a-tomar-decisiones-de-compra/>

¿Es hora de vender o de cuidar los clientes?

Piense en la pandemia y lea este artículo, deseoso de saber su opinión.

<https://clubdelaprendizaje.com/es-hora-de-vender-o-es-hora-para-cuidar-los-clientes/>

BIENVENIDO AL CLUB DEL APRENDIZAJE

Y recuerda "No acostarte sin haber aprendido algo nuevo y sin haber ayudado a alguien". Hazte miembro de nuestro club del aprendizaje presionando este enlace. <http://bit.ly/bienvenido-al-club> Te invitamos a ver nuestros videos en YouTube, simplemente activa la campana. <http://bit.ly/tu-canal-youtube> Y si te gusta escuchar audios, que mejor que seguirnos en nuestra plataforma. <http://bit.ly/audio-aprendizaje> Entérate de todo en nuestro Facebook. <http://bit.ly/facebook-gg> Ya viste nuestras publicaciones en Instagram. <http://bit.ly/instagram-gg> Conoce más de nosotros en LinkedIn. <http://bit.ly/linkedin-gg> Vuélvete un seguidor de nuestra pagina web. <http://bit.ly/web-gustavoguerra>

<https://clubdelaprendizaje.com/>

Perfil en Mentes a la Carta

<https://mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/gustavo-adolfo-guerra>