0.0

Comentarios (0)

Manuel Navas Campuzano

Bogotá, Colombia

Conferencista | Capacitador | Docente | Panelista | Consultor

País de residencia: Colombia

Nacionalidad: Colombia

Idiomas: Español

Áreas de conocimiento

Ventas con Valor & Propósito, Liderazgo Comercial, Ventas 4.0, Productividad Comercial, Speaker Ventas con Valor, Talleres Vivenciales, Mejoramiento de Resultados.

Descripción del perfil

En 1998 inicie mi carrera como vendedor profesional con la empresa XEROX que introdujo a Colombia y Latam los primeros computadores personales de APPLE. Allí empezó mi gran pasión por las ventas y el servicio. Celebró 32 años de creación y expansión del Método M Á X I M O ® Ha liderado equipos desde 4 hasta 2.000 personas, logrando inclusive “Triplicar” los resultados de ventas en grandes compañías. Ha implementado sus programas en más 500 empresas en 15 países. Docente de Mercadeo – Universidad Javeriana/Universidad Ulacit Panamá por más de 6 años. Docente de Marketing/Gestión de Marketing 1996 – 1998 en la Pontificia Universidad Javeriana de Cali Licencias y Publicaciones Value Selling - Learning Campus Value Selling - Learning Campus |United Latino Students Association / Siemens Autor del Libro Método MÁXIMO en Propósito ® – Best Seller en Amazon.

Conferencias, Cursos o Talleres

MÀXIMO en Ventas con Valor 4.0

4 Horas o más

? ¿Qué incluye el curso? 6 módulos prácticos: Test de Colores para Ventas – Psicología del cliente y comunicación efectiva. Escudo de Ventas – Conecta tus metas personales con tus objetivos comerciales. Termómetro de Ventas – Indicadores clave y dashboards digitales. Praxis de Ventas – Rutinas diarias con disciplina y enfoque. Lenguaje con Valor – Storytelling y propuestas irresistibles. Ventas Inteligentes con IA y CRM – Automatización, funnels y fidelización. Acceso a herramientas digitales: CRM gratuito, IA aplicada a ventas, dashboards y flujos automatizados. Ejercicios prácticos para implementar desde el primer día. Material complementario: videos, infografías y casos reales. Certificación de finalización. ? Resultado final Al finalizar, no solo entenderás la psicología y estrategia detrás del método, sino que tendrás montado tu propio Sistema Digital de Ventas, listo para

usar en tu negocio o equipo comercial. ? Oferta válida solo en preventa: 20% de descuento hasta el 31 de octubre UNICAMENTE!!! ? Asegura tu cupo ahora y sé parte de esta transformación.

MÀXIMO en Propósito

4 Horas o más

¿Quieres alcanzar tus metas y lograr tus sueños? MÁXIMO en Propósito es el primer paso Si te sientes estancado en tu vida y no sabes cómo avanzar, puedes estar experimentando falta de propósito. Sin una dirección clara, es fácil sentirse perdido y desmotivado. El curso “MÁXIMO en Propósito” está diseñado para ayudarte a encontrar tu camino y descubrir lo que realmente te apasiona. En este curso, aprenderás a crear tus sueños, fortalecer tus valores, definir tus objetivos y a identificar qué te hace realmente feliz y realizado en la vida. A través de una serie de lecciones prácticas y ejercicios, aprenderás a desarrollar una mentalidad enfocada en el propósito y a tomar decisiones que te acerquen cada vez más a tus objetivos. También aprenderás a superar los obstáculos y a crear un plan de acción claro y concreto para lograr tus metas. Las tres (3) herramientas que vas a experimentar han sido utilizadas por más de 24.000 personas en los últimos 15 años y más de 6.000 sueños han sido cumplidos por nuestros participantes en talleres presenciales y virtuales. Este curso es para cualquier persona que quiera encontrar un propósito significativo en su vida y alcanzar su máximo potencial. Ya sea que estés buscando una carrera más satisfactoria, mejorar tus relaciones personales o simplemente sentirte más feliz

y realizado en general, este curso puede ayudarte a lograrlo. ¡Únete a nosotros y comienza tu viaje hacia el propósito y la realización MÀXIMA!

MÀXIMO Test de Colores para Autoconocimiento

Menos de 1 Hora

Ingresa al curso regalo TEST DE COLORES, la primera herramienta del Método M Á X I M O ® y con la cual podrás trabajar tu conocimiento interior y las relaciones con otros. Bienvenido a la primera experiencia y herramienta para mejorar tu autoconocimiento, comunicación, liderazgo e iniciar o fortalecer procesos de negociación personales y profesionales. La teoría de los cuatro humores por Hipócrates hace más de 2.000 años: Coléricos, sanguíneos, flemáticos y melancólicos. Algunas pruebas son muy conocidas en el mercado. Es el caso del DISC , el Eneagrama, las pruebas de “Basalidad” o “Hemisferios”. El test de colores nos llega a través del ejercicio práctico de una empresa que opera en 20 países un negocio de comercialización internacional en donde los actores principales son personas naturales que requieren conocer de una forma rápida y práctica su propio perfil y el de sus equipos de trabajo. El objetivo de la aplicación del test es el de reconocer las principales fortalezas y aspectos a mejorar de acuerdo al resultado. En el libro de Florence Littauer “Enriquezca su personalidad”

puede profundizar estos conceptos. ¿ De qué colores te quieres pintar ?

Taller Retiro MANGOO al MÀXIMO

4 Horas o más

Tres (3) Preguntas con respuesta en este Retiro Taller para Crear Tu 2025 en Propósito y con Resultados Extraordinarios: 1. ¿ Quién Soy ? (Ser) Auto Conocimiento Potenciar mi temperamento Comprender a los otros Relacionarme Mejor 2. ¿ Qué Quiero ? (Crear) Propósito de vida Sueños y metas personales Visualización de logros extraordinarios Mi celebración de Vida en 2025 3. ¿ Cómo lo Logro ? (Hacer) Plan de Acción 2025 & 2026

Escenarios Ascendentes Metas y fechas concretas La ruta para crear una vida extraordinaria

Artículos

Revista DEAL MAGAZZINE en MIAMI

Manuel Navas Campuzano ha aparecido en la Revista DEAL Magazine USA, destacándose como una figura prominente en el ámbito de las ventas y el desarrollo personal en Colombia y LATAM. DEAL Magazine USA es una publicación digital mensual fundada por Genny Barragán, enfocada en negocios, finanzas, tecnología, cultura y bienestar humano [1] [2] [3]. Aspectos Destacados - Portada: Manuel Navas Campuzano ha sido incluido en la portada de DEAL Magazine USA, reconociendo su trabajo con el Método MÁXIMO®. - Experiencia: Cuenta con más de 32 años de experiencia en ventas y liderazgo, trabajando con más de 500 empresas en 15 países. - Método MÁXIMO®: Es el creador de este método enfocado en conectar con el propósito personal para mejorar resultados profesionales y personales. - Áreas de Impacto: Ha colaborado con empresas como Xerox, Roche, Shell,

Unilever, Coomeva, entre otras.

https://www.dealmagazineusa.com/ediciones/2025/octubre-de-2025-manuel-navas-campuzano-empresario-speaker-autor

El Amor en las Ventas - LinkedIn

Enlace a publicaciones de Manuel Navas Campuzano en la Red Profesionales LinkedIn

https://www.linkedin.com/pulse/el-poder-del-amor-en-las-ventas-manuel-navas-campuzano/?trackingId=sCGOPpq2Q%2B6nDIYx1aRsUQ%3D%3D

Perfil en Mentes a la Carta

https://mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/manuel-navas