0.0

Comentarios (0)

JUAN CAMILO RUBIANO

Ibagué, Colombia

Conferencista | Capacitador | Coach | Docente | Moderador | Panelista

País de residencia: Colombia

Nacionalidad: Colombia

Idiomas: Español

Áreas de conocimiento

Bienes raíces.

Descripción del perfil

Experto en negocios de Bienes Raíces. En los últimos 4 años comercialicé exitosamente, 512 lotes de terreno, 19 apartamentos, 16 locales, 4 oficinas y otras propiedades. Más de 90.000 m2 en propiedades. Visionario en el desarrollo turístico del norte del Tolima, una tierra tradicionalmente ignorada que hoy día alberga más de 5.000 unidades de turismo campestre. Aposté todo por brindar prosperidad y bienestar a la región. Ahora todos desean invertir en Alvarado, corregimiento que reúne más de 10 proyectos de viviendas campestres. Hoy creo que este reto puede llevarse más allá y que nuevas generaciones pueden beneficiarse de mi experiencia.

Conferencias, Cursos o Talleres

Las mejores oportunidades a veces son invisibles

De 1 Hora a 2 Horas

Las mejores oportunidades a veces son invisibles, es un recorrido inspirador de cerca de 2 horas muy dinámicas, que brinda herramientas a todas las personas que deseen emprender e identificar oportunidades donde la mayoría de personas solo ve problemas. Uno de los capítulos más interesantes de la charla, y que ha hecho que varios referentes de los bienes raíces en Latinoamérica y medios de comunicación resalten lo hecho por Juan Camilo en el mundo inmobiliario, es haber logrado realizar sus inversiones iniciales sin apalancarse de los bancos. En un mundo donde la falta de dinero para emprender es una excusa recurrente, este constructor y

empresario ibaguereño, levanta la mano y dice: ¡es posible.

Artículos

El poder del criterio

¿Cómo se pueden tomar buenas decisiones? es la pregunta que me hago yo todos los días y que se hacen con frecuencia las personas. Hay muchas maneras creo yo, pero la que más me gusta, y, sobre todo, la que me ha dado más resultado a mí, ha sido el desarrollo del criterio. De hecho, estoy convencido de que las buenas decisiones de la vida siempre están acompañadas de una alta dosis de criterio, que al final nos permite movilizarnos

de la situación actual a la situación deseada.

https://juancamilorubiano.com/el-poder-del-criterio/

Cómo administrar el tiempo y no morir en el intento

¿Cuándo fue la última vez que postergó una actividad por falta de tiempo? Le tengo una pregunta: ¿Honestamente no tuvo tiempo, o sí lo tuvo, pero lo administró mal y terminó haciendo algo que al final no era importante?

https://juancamilorubiano.com/como-administrar-el-tiempo-y-no-morir-en-el-intento/

Las emociones en los negocios

Para hacer un buen negocio, no importa el sector, se deben conjugar una serie de elementos muy importantes. Preparación, desarrollo de criterio, identificar una buena oportunidad y conectarla con la necesidad del cliente, hacen parte de los pasos que lo pueden llevar a cerrar un buen negocio. Sin embargo, hay un elemento adicional que muchas veces se pasa por alto y son las emociones que giran alrededor de cualquier negocio, y que hay

que gestionarlas de manera correcta, dado que pueden afectar de manera positiva o negativa la negociación.

https://juancamilorubiano.com/las_emociones_en_los_negocios/

Perfil en Mentes a la Carta

https://mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/juan-camilo-rubiano-612039