0.0

Comentarios (0)

## Gumaro Emilio Bracho Ruiz

Querétaro, México
Conferencista | Capacitador | Coach

País de residencia: México

Nacionalidad: México

Idiomas: Español, Inglés

## Áreas de conocimiento

Emprendimiento, Liderazgo, Ventas, Negociación, Trabajo en equipo.

## Descripción del perfil

Coach, consultor y capacitador de empresas, conferencista de alto impacto, autor, especialista en el crecimiento de negocios, experto en planeación y ejecución estratégica, reingeniería de procesos, equipos de alto desempeño, finanzas personales, liderazgo y emprendimiento. Maestría en administración de negocios con especialidad en finanzas, licenciatura en comercio y negocios internacionales, durante su trayectoria en el mundo corporativo ocupo puestos directivos y de liderazgo. Su libro ¿Cómo emprender sin dinero? ha sido leído por más de 190,000 personas en 36 países. Ha colaborado con diferentes instituciones públicas y privadas para el impulso económico a través de sus conferencias y capacitaciones, consultor de dueños de empresas y docente de reconocidas universidades con más de 20,000 horas de experiencia acumulada en enseñanza. Creador de contenido a través de su Podcast en Spotify llamado “Incomodidad ahí te voy”, que desde su creación a finales del 2020, ha impactado la vida de más de 3,000 personas.

## Conferencias, Cursos o Talleres

**¿Cómo emprender sin dinero?**

De 1 Hora a 2 Horas

En esta extraordinaria conferencia dirigida hacia emprendedores, se rompe el mito de que para emprender se necesita dinero. A través de historias reales, propias y ajenas, Gumaro Bracho logra que los asistentes se olviden del círculo vicioso de: no tengo dinero por eso no emprendo y no emprendo porque no tengo dinero y se convenzan a sí mismos de que es totalmente posible emprender sin dinero y con mucho éxito! Con base en las enseñanzas de su libro y las vivencias adquiridas durante los años, esta conferencia marcará un antes y un después en la vida de los emprendedores que realmente deseen saber cómo poner esa gran idea de negocio en

acción, ganar dinero y dejar su huella en el mundo. Esta conferencia se ha impartido de forma presencial y virtual desde el 2016 en diferentes ciudades de México y Latinoamérica desde 50 hasta para 2,000 emprendedores.

**Las reglas del juego (ventas)**

De 1 Hora a 2 Horas

A la mayoría de las personas no les gustan las ventas, pero a la mayoría de las personas les gustan los juegos. ¿Qué impacto tendría para las personas, darse cuenta que las ventas se asemeja a muchos juegos? y que aprender las reglas del juego convertirá el proceso, antes tedioso, en un juego que incluso pueda ser disfrutado por la persona que ejerce la actividad de ventas. Esta conferencia es excelente no solo para cambiar la

mentalidad del vendedor, sino para permitirle mejorar su enfoque y por ende sus resultados, sin duda un tema que cualquier unidad de negocio, emprendedor u organización debe aprovechar.

**Con la ACTITUD correcta**

De 1 Hora a 2 Horas

Sin lugar a dudas el tema más importante en la vida de toda persona. Esta conferencia ha sido impartida en más de 150 empresas dentro de México, satisfacción total garantizada! ¿Qué es la actitud? ¿Por qué su importancia? y ¿Cómo mi actitud puede cambiar mi realidad? son algunos de los temas dentro de esta conferencia sin igual. "Una mala actitud es como una llanta ponchada, no llegaremos muy lejos a menos que la

cambiemos"

**Incomodidad ahí te voy**

De 1 Hora a 2 Horas

Esta conferencia fuera de serie invita a las personas a comprender que para obtener los resultados y la vida que deseamos, es necesario salir de nuestra zona de confort y estar dispuestos a incomodarnos. "Incomodidad ahí te voy" es una frase que Gumaro Bracho nos regala para que la usemos al momento de sentir que estamos al límite de nuestra zona de confort y demos el salto hacia los resultados que deseamos obtener en nuestra vida, ya sean metas profesionales o personales. Derivado del éxito de la frase y la filosofía Gumaro Bracho crea y publica en el 2020 un Podcast en Spotify y diferentes plataformas, donde semana a semana él y sus invitados

comparten historias y aprendizajes que invitan a las personas a incomodarse.

**Liderazgo**

De 1 Hora a 2 Horas

Contrario a lo que muchos puedan pensar, todas las personas pueden ser líderes y sobresalir en las actividades que realizan día con día. Esta conferencia se enfoca en transmitir con pasión los elementos básicos del liderazgo para que los asistentes puedan tomar acción. La fórmula básica del liderazgo es la influencia + responsabilidad + proactividad. Si realmente queremos desarrollar nuestro liderazgo la primer persona en la que

debemos influir es a nosotros mismos, ver a la responsabilidad como un poder y por ende actuar, lo que nos lleva a hablar de la proactividad, donde ponemos acción y buscamos el mejor resultado posible.

**Negociación**

De 1 Hora a 2 Horas

En la vida como en los negocios, no obtienes lo que mereces, obtienes lo que negocias. Frase legendaria de Chester Karras, que sin duda nos deja más que pensando. Esta conferencia se enfoca en transmitir no solo la importancia, sino también algunos conocimientos y habilidades importantes de negociación que los asistentes puedan utilizar a la brevedad, permitiendo obtener mejores resultados ante las diversas situaciones que día a día se nos presentan y que requieren ser negociadas. Esta conferencia incluye una dinámica de roles, donde los participantes realizan un simulacro de negociación, lo que permite disfrutar el aprendizaje y obtener enseñanzas

enriquecedoras de negociación.

**El FRACASO... como parte del éxito.**

De 1 Hora a 2 Horas

Para alcanzar el éxito en nuestras vidas, debemos estar dispuestos a afrontarnos en repetidas ocasiones el fracaso. Pero fracasar NO nos convierte en fracasados y es fundamental hablar y ser conscientes de esto. Fracasar no solo NO me convierte en fracasado, sino que es evidencia de que estoy tomando acción, en busca de ese éxito y el continuar en acción, junto al aprendizaje de cada fracaso es lo que me permitirá crear mi historia de éxito.

**De autoridad a liderazgo**

De 1 Hora a 2 Horas

Como sociedad hemos evolucionado y dentro de las organizaciones empresariales también. Las posiciones que anteriormente te daban autoridad y los subordinados que respetaban dicha autoridad eran suficientes para desempeñarse en puestos con equipos de trabajo, pero ya no más! De autoridad a liderazgo permite comprender, principalmente a personas que cuentan con personas a su cargo, que su posición ya no es suficiente para tener la influencia en su equipo y que el liderazgo, más que una moda, se vuelve una necesidad, tanto para el "líder" como para su equipo y la empresa en donde se desarrollan. Con información clara, ejemplos, historias y retóricas, los asistentes no tendrá duda alguna del cambio que se requiere cuando se tiene un puesto antes de autoridad y que ahora requiere el esfuerzo de la persona para desarrollar su liderazgo e impulsar a su equipo por

sobre los retos y obstáculos, para lograr las metas y disfrutar el camino.

## Experiencias

**Business coach & founder**

Wolfgang Consulting Group

2014 - Actual

**Consultor de negocios**

UNO Consulting

2016 - 2022

**Director General**

Pasión por el éxito

2019 - 2020

**Director Comercial**

ORO SRL de CV

2012 - 2014

**Director de vinculación y maestrías**

Universidad TecMilenio

2011 - 2012

**Supply Manager**

Juegos Electrónicos ARG - Casinos Winland

2009 - 2011

**Ingeniero de Calidad**

Delphi Automotive Systems

2008 - 2009

## Estudios

**Certificado en Ecommerce**

Neetwork Business School

2021

**Master online en marketing digital y analítica web**

Neetwork Business School

2020

**Maestría en administración de negocios con especialidad en finanzas**

Universidad TecMilenio Querétaro

2019

**Coaching Ontológico**

AIAC

2014

**Licenciatura en comercio y negocios internacionales**

ITESM Campus Monterrey

2007

## Libros

**¿Cómo emprender sin dinero?**

Metodología que permite paso a paso como emprender sin dinero.

**El camino secreto para emprender con éxito**

Una metodología de emprendimiento disruptiva e innovadora, puesta en práctica durante tres años previos a la publicación de la obra, obteniendo un porcentaje de éxito al emprender de más del 80%

## Artículos

**Publica Gumaro Bracho (LIN'07) libro que ayuda a los futuros emprendedores**

https://egresados.itesm.mx/egresados/plsql/NoticiasPortalNuevo.NPO_Inicio?l_noticia=5274

**Crea la demanda y después el negocio; la clave**

https://revistatop.com.mx/crea-la-demanda-y-despues-el-negocio-la-clave/

**De autoridad a liderazgo**

https://mexicoindustry.com/noticia/gumaro-bracho-de-autoridad-a-liderazgo-necesidad-urgente-de-negocios-1-2

**Emprende tu empresa sin dinero**

https://horacerotam.com/local/emprende-tu-empresa-sin-dinero/

**Es posible emprender sin dinero**

https://www.revistayucatan.com/v1/merida/es-posible-emprender-sin-dinero/

**Industria, área de oportunidad para emprendedores**

https://www.elfinanciero.com.mx/bajio/industria-area-de-oportunidad-para-emprendedores/

**Es posible emprender sin dinero**

https://www.revistayucatan.com/v1/merida/es-posible-emprender-sin-dinero/

## Perfil en Mentes a la Carta

https://mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/gumaro