



0.0



Comentarios (0)

Juan Carlos Requena Ocaña

Alicante, España

Conferencista | Capacitador | Docente | Moderador | Panelista

País de residencia: España

Nacionalidad: España

Idiomas: Español

Áreas de conocimiento

Cultura organizacional, Gestión del cambio.

Descripción del perfil

Experto en Consultoría Educativa. Autor de artículos de opinión publicados en revistas y prensa especializada. Coautor del libro: MBA Más que Buenas Actitudes. Más de 15 años como consultor en temas de Transformación, RR.HH. y Formación para diferentes organizaciones empresariales, empresas e instituciones. Actualmente es socio fundador y CEO de Aquora Business Education.

Conferencias, Cursos o Talleres**Claves para vender HOY**

Menos de 1 Hora

La venta es la base del funcionamiento de las organizaciones. Si no hay venta, no hay negocio. Esto no ha cambiado, sin embargo, la crisis del COVID-19 ha tambaleado todo. Si súmanos que los clientes cada vez eran más exigentes y la competencia cada vez mayor al desconocimiento del comportamiento de la demanda tras el COVID-19, estamos ante una incertidumbre total. El marco en el que se desarrolla la venta ha cambiado drásticamente y lo de siempre ahora ya no nos sirve, y lo peor, no tenemos experiencia para predecir y poder proyectar nuestro modelo a futuro. Es hora de reciclarse, de reinventarse, de arriesgarse, de explorar nuevos

métodos. En esta jornada te contaremos algunas claves para identificar tus resistencias, identificar y comprender mejor a tu cliente y crear una propuesta de valor diferente.

Libros**MBA Más que Buenas Actitudes**

¡La actitud es importante pero no es suficiente! ¿No pensarías que en este libro solo hablamos de actitudes?! Recuerda que es un MBA... En él encontrarás: Falsificación de firmas, consejos y advertencias - Networking - Creatividad, Ideas, publicidad y ventas - Lo que de verdad importa a la hora de emprender - El por qué del emprendimiento - De Innovación y Turismo - Protección de Datos Legalidad y Derecho - Liderazgo - Seguridad - Valores Humanos - Motivación - Del camino y la meta - Orientar la empresa al cliente - Sobre la vida y el trabajo - De la ley de la Atracción - De inteligencia artificial - De educación - De cómo "arreglar" esos negocios que no

funcionan y/o necesitan mejoras para que funcionen adecuadamente...

Artículos**CAMBIANDO PARA CAMBIAR**

<https://www.escueladenegociosfeda.com/blog/50-la-huella-de-nuestros-docentes/474-cambiando-para-cambiar>

EMPRENDER APRENDIENDO

<https://www.escueladenegociosfeda.com/blog/50-la-huella-de-nuestros-docentes/359-emprender-aprendiendo>

Perfil en Mentes a la Carta

<https://mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/juan-carlos-requena>