

image not found or type unknown

**Daniel Blass Tejada**

Lima, Perú

Conferencista | Capacitador | Coach | Panelista

País de residencia: Perú

Nacionalidad: Perú

Idiomas: Español

**0.0**

Comentarios (0)

**Áreas de conocimiento**

Coach en ventas, Facilitador Comercial, Capacitador en ventas, Speaker en ventas, Mentor Comercial, Estratega Comercial.

**Descripción del perfil**

CEO, Director - Fundador de REINVENTA Asesoría Comercial y Socio fundador de la AIV Asociación Internacional de Ventas y te ayudaré aterrizar tus estrategias comerciales, convirtiendo esas acciones en tácticas operativas y así poder desarrollarlas con tu equipo comercial. Cuento con experiencia en la implementación de proyectos comerciales, desarrollo de nuevos negocios y formación de equipos de trabajo a través de un LIDERAZGO basado en la motivación, uso de la TECNOLOGÍA y siempre alineado con la TRANSFORMACIÓN DIGITAL.

**Conferencias, Cursos o Talleres****Programa Liderazgo comercial**

Flexible

Programa que busca encontrar una guía que convierta a una persona en un verdadero LIDER EN VENTAS. Siendo sus principales objetivos: 1.- Desarrollar personas 2.- Integrar al líder de ventas con la tecnología. 3.- Desarrollar los instintos personales y aprovecharlos en la gestión individual y grupal 4.- Vincular los instintos entre si, enseñándoles a sacar el máximo provecho de cada uno de ellos.

**Programa PCE - Desarrollo del Plan Comercial Estratégico**

Flexible

Programa que busca brindar mentoría en la gestión de los negocios teniendo como beneficios: 1.- Analizar y Desarrollar la estrategia global de negocios, así como los mecanismos para activarla y evaluarla. 2.- Incorporar técnicas de análisis de mercados y prácticas para gestionar de forma efectiva la relación y captación de nuevos clientes. 3.- Desarrollar estrategias de marketing digital con fines publicitarios y comerciales aprovechando al máximo los canales y tecnología existente bajo la coyuntura actual. 4.- Optimizar los procesos clave de la organización con foco en la calidad y mejora continua. 5.- Basados en nuestro KnowHow le brindamos a cada negocio una serie de recomendaciones a implementar dentro de sus procesos comerciales.

**Experiencias****Gerente General**

Reinventar Consultoría en Ventas

2016 - Actual

**Gerente Comercial & Ventas**

ACOSA

2018 - 2018

**Gerente Comercial Perú**

Betcris Apuestas Deportivas

2014 - 2017

**Jefe Nacional de Ventas**

Perfumerías Unidas

2012 - 2014

**Estudios**

### **MBA en Dirección Comercial, Ventas & Marketing**

Universidad San Ignacio de Loyola

2012

### **Licenciado en Administración de empresas**

Universidad San Ignacio de Loyola

2002

## **Libros**

### **Un Mundo Llamado Ventas**

Una recopilación de más de 100 consejos en ventas de expertos en toda LATAM para personas que quieren transformarse en LÍDERES DE VENTAS.

### **Inteligencia aplicada a los Negocios 20 - 21**

e-book con más de 50 consejos de expertos multidisciplinarios para las distintas área de una empresa.

## **Perfil en Mentes a la Carta**

<https://mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/daniel-blass>