0.0

Comentarios (0)

Dora Pancardo

Ciudad De México, México

Conferencista | Capacitador | Coach | Moderador | Panelista

País de residencia: México

Nacionalidad: México

Idiomas: Español, Inglés

Áreas de conocimiento

Empoderamiento Femenino, Liderazgo y Trabajo en Equipo, Psicología Positiva, Vender más en Redes Sociales, Marketing Digital, Emprendimiento Online, Negocios Digitales.

Descripción del perfil

Me apasiona conectar con las personas, aprender de ellas e impulsarlas a lograr lo que se proponen de la forma más armoniosa, abundante y generosa posible. Trabajo con personas y con empresas interesadas en el desarrollo humano y que buscan inspirarse y crecer. Diseño e imparto conferencias, cursos y talleres virtuales y presenciales sobre desarrollo humano, liderazgo, comunicación asertiva, inteligencia emocional, psicología positiva, biodescodificación, PNL, marketing digital y negocios online. Soy publicista, coach de vida, conferencista, especialista en marketing digital y maestra en responsabilidad social. Hace 6 años creé Dora Pancardo, mi marca personal y escuela online que capacita a mujeres y personas de empresas de todo el mundo de habla hispana en los temas en los que me especializo, la cual se aloja en: https://dorapancardo.com.mx. Soy emprendedora, mamá, pareja y sé, por propia experiencia, que no hay una sola forma de hacer las cosas, ni de desarrollarse, ni de aprender, ni de crecer. Por eso dedico mi trabajo y mi vida a impulsar que las personas tomen mejores decisiones, unas más congruentes con quienes son y con lo que desean de la vida. Soy creadora y productora del podcast "Empodérate Mujer" que, a la fecha, cuenta con más de 50k reproducciones y que está disponible en múltiples plataformas de streaming, entre ellas, Spotify, aquí: https://open.spotify.com/show/210rZT93cvKsoau822Solg?si=PVtc2oRiQPOrGMgm8_cmPA Mi experiencia como conferencista, abarca temas de empoderamiento femenino, comunicación, trabajo en equipo, emprendimiento, negocios online y psicología positiva. Algunos de mis clientes han sido CANACINTRA, Cooperativa Cruz Azul, Banco Invex, el Poder Judicial del Estado de Veracruz, Unilever y Accenture, entre otros.

Conferencias, Cursos o Talleres

Mujeres Extraordinarias

De 1 Hora a 2 Horas

Hoy en día, las mujeres cumplimos distintos roles: somos parejas, hijas, mamás, ejecutivas, emprendedoras. Todos ellos conviven en una sola mujer que es PODEROSA, que persigue sus sueños y que, al mismo tiempo, cuida sus afectos, su persona y sus emociones. MUJERES EXTRAORDINARIAS es una conferencia que revive e impulsa este poder entre las asistentes. A través de reflexiones, dinámicas, experiencias de vida y buen humor, las mujeres vivirán un momento inolvidable que las motivará a seguir impulsándose y a aprender a balancear su éxito personal con el profesional.

Las Claves de tu Éxito Personal y Profesional

Sin especificar

¿Qué es el ÉXITO? ¿Dónde se consigue o cómo se obtiene? Existen muchas versiones sobre qué hacer, en qué trabajar y hasta qué comer o con quién casarse para tener éxito, pero...¿hay realmente una fórmula específica para ello? En esta Conferencia Magistral, los asistentes descubrirán cómo encontrar su éxito personal, qué obstáculos lo bloquean y qué claves maestras seguir en su vida personal y profesional para lograr su éxito particular en cada una de las áreas de su vida.

Mujeres Líderes en Acción

De 1 Hora a 2 Horas

En esta ponencia reflexionaremos qué significa ser una líder en todas las áreas de la vida; analizaremos cómo trabajar en equipo, así como quién es una líder, qué hace y, sobre todo, cómo reconocerse como una para brindar su mayor esfuerzo y mantenerse motivada en su camino de vida personal y profesional. Mujeres Líderes en Acción es una conferencia que eleva la motivación, el desempeño y la emoción de las asistentes a través del descubrimiento de sus capacidades y potenciales personales.

Las 10 Claves Infalibles para Vender Online

De 1 Hora a 2 Horas

En esta Conferencia Magistral, los asistentes entenderán y conocerán cómo se mueve el mundo online para hacer negocios, qué red social es la más conveniente de acuerdo al giro de su empresa o emprendimiento y cómo utilizar estas redes para generar clientes potenciales, enamorarlos y crear una base de datos sólida que les permita crecer su empresa. Terminaremos con las 10 claves infalibles para vender más y mejor en el mundo online, además de algunos premios y herramientas para que los asistentes impulsen su éxito en el campo de los negocios digitales.

Descubre tu Poder Interior

Flexible

Hoy en día, las personas cumplimos distintos roles: somos parejas, hijos, madres, padres, ejecutivos, emprendedores… Todos ellos conviven en un solo ser humano que es PODEROSO, que persigue sus sueños y que al mismo tiempo cuida sus afectos, su persona y sus emociones. DESCUBRE TU PODER INTERIOR es una conferencia que revive e impulsa este poder entre los asistentes a través de reflexiones, dinámicas, experiencias de vida y diversión. Todos vivirán un momento inolvidable que les motivará a seguir impulsándose y aprender a balancearse con su éxito personal y profesional.

Productividad y Administración del Tiempo

Sin especificar

¿Cuáles son los principales obstáculos de la productividad? ¿Cuáles son las distracciones que no se toman en cuenta y que afectan nuestro día a día? ¿Cómo mejorar la administración del tiempo conservando la atención a las prioridades reales? Sin duda, cuando se habla de productividad, existen obstáculos y formas que no ayudan a que ésta se logre. Es por ello que, en este taller, los asistentes contarán con herramientas precisas que los lleven a ser más productivos con recursos limitados, a reconocer las distracciones sin sentido y a tomar como prioridad su tiempo, que es el recurso no renovable más preciado que todos tenemos. Los asistentes también descubrirán cómo desarrollar objetivos SMART y realizarán dinámicas que los lleven a reflexionar sobre su propia administración del tiempo en su vida personal y profesional.

Artículos

Cómo vender con corazón y servicio: entrevista con Cris Urzúa

¡Otro "rockstar" en la casa! Y esta vez, nada más y nada menos que el fabuloso Cris Urzúa, quien viene a platicarnos cómo vencer nuestros miedos al momento de vender, cómo hacerlo desde el corazón y el servicio y cómo transformar nuestra oferta para que sea realmente irresistible. Cris comenzó a vender a los 7 años de edad, es experto en ventas y tecnología, coach en ventas y negociación y, además, es el fundador y director de MAS Academy. Autor del libro "todos venden" y conferencista en temas de venta y marketing. O sea que cuando te digo que Cris es una verdadera celebridad en el mundo de las ventas ¡me quedo corta! De verdad no puedes

perderte esta maravillosa entrevista y comenzar a vender desde el corazón y el servicio, como nos enseña Cris. ¿Lista? ¡Entonces, dale PLAY!

https://youtu.be/ETJv3BuJ5zg

Cómo crear una vida extraordinaria: Entrevista con Marco Ayuso

Cómo crear una vida extraordinaria: Entrevista con Marco Ayuso. ¿Te has preguntado cuáles son las bases para construir una vida en la que usas tu pasión, tus talentos e incluso el ambiente a tu favor? ¿Te has cuestionado si el trabajo, la pareja o las condiciones que tienes ahora son las que deseas para el resto de tu vida? En este episodio, traigo para ti una entrevista con Marco Ayuso, coach, autor y conferencista, quien nos brinda claves

poderosísimas para crear una vida extraordinaria de acuerdo a nuestros términos, a nuestros talentos y pasiones. ¿Quieres crear una vida extraordinaria? ¡Entonces, dale PLAY!

https://youtu.be/52thgGQl8_8

Cómo enfocar tu contenido en redes sociales, con Sofi Alicio

Cómo enfocar tu contenido en redes sociales, con Sofi Alicio Episodio 2 de la serie: "Higiene Digital" ¡Llegó el segundo episodio de la serie "Higiene Digital" con mi querida Sofi Alicio, una de las coaches argentinas en marketing digital más aclamadas y que siempre está ayudando a emprendedores de todo el mundo a crecer sus negocios por medio de internet y redes sociales. Si no has visto el primer episodio de esta serie...¿qué esperas? Míralo aquí ahora: https://youtu.be/8hW-zL2OUzU pues en él, hablamos sobre cómo optimizar tu tiempo en redes sociales para sacarle el mejor provecho y máxima productividad. En este segundo episodio, Sofi y yo, queremos compartir contigo nuestras mejores prácticas para enfocar tu contenido en redes, pues muchas veces no sabemos qué crear, cuándo y, sobre todo, cómo armar contenidos que conecten con nuestros clientes potenciales. Si tú, por ejemplo: ***Quieres tener mejor y mayor presencia en internet y las redes sociales, pero sientes que el tiempo no te alcanza. ***Quieres crear contenido base, sin tener que reinventar la rueda para cada red social. ***Deseas conectar más allá de publicaciones esporádicas o de venta directa, en donde el único like que te llega es el de tu mamá... ¡Entonces estás en el podcast correcto! Y tanto Sofi como yo, deseamos que lo

disfrutes y lo aproveches al máximo. ¿Lista para crear mejor (y más humano) contenido en redes para tu negocio o proyecto? ¡Entonces, dale PLAY!

https://youtu.be/kZ8jnqGjfk4

Podcast: "Empodérate Mujer" en Spotify.

En este espacio encontrarás inspiración, recomendaciones y herramientas para que tomes ACCIÓN en las diferentes áreas de tu vida: desde tu mente hasta tu negocio. ¡Empodérate, Mujer! Y deja los miedos, los bloqueos,

la zona conocida y aquello que te has contado como verdad y que no te deja avanzar. ¡Hagámoslo juntas! Seamos maestras y aprendices de vida...¿Qué dices?

https://open.spotify.com/show/210rZT93cvKsoau822Solg?si=oDdt7n4mRLKVoiq0_qPmhw

Perfil en Mentes a la Carta

https://mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/dora-pancardo