0.0

Comentarios (0)

Pablo Pérez (Pablo Brain)

León De Los Aldamas, México
Conferencista | Capacitador | Panelista

País de residencia: México
Idiomas: Español

Áreas de conocimiento

Neuro Servicio al Cliente, Neuro Ventas, Neuro Liderazgo, Neuro Motivación, Neuro Manejo del Estrés, Neuro Selección de Personal, Neuro Integración de Equipos.

Descripción del perfil

• Mi Nombre: Pablo Pérez. • Mi Marca Personal: Pablo Brain. • Mi Pasión: El Ser Humano, Su Cerebro, Su Mente, Las Neurociencias, Los Negocios y Las Ventas. Mi Lema: "Mejores Personas, Mejores Empresas"® • 29 Años Inspirando, Motivando y Entrenando a Seres Humanos, para Ser Mejores Personas y Forjar Mejores Empresas. • 4,750 Empresas, Organizaciones e Instituciones en México, Han Recibido Mis Entrenamientos. • 81,150 Personas Han Sido Capacitadas por Mi. • 19 Estados de la República Recorridos, Llevando Mis Entrenamientos. • 19 Entidades Organizadoras de Mis Cursos en el País, A Través de Mi Modelo de Oportunidad de Negocio, Publicado por la Revista Entrepreneur®. • 15% al 25% de Incremento en Ventas, en las Empresas que Me Han Contratado Programas Anuales de Capacitación Directamente. • 98% al 100% de Calificación como Instructor-Conferencista, (Según Evaluaciones Realizadas por los Organizadores y Participantes). • 2 Revistas para las que He Escrito: Calzavance (Organo Informativo de la CICEG) y Vectio, Organo de Difusión de la Asociación de Distribuidores de Automotores del Estado de Guanajuato A.C. (AMDA) • 2 Sistemas Multimedia, Creados por Mi y Diseñados para Auto-Aprendizaje en Temas de Ventas y Servicio al Cliente. Acreditaciones y Certificaciones Obtenidas: • Acreditación, Como Miembro “Silver” por la Red Mundial de Conferencistas. • Acreditación y Certificación, en la Interpretación de Perfiles de Competencias Neuronales. • Certificación, en Técnicas de Aprendizaje Acelerado (Accelements). • Certificación, como Coach de Vida Profesional. • Certificación como Entrenador Oficial de Jürgen Klaric, para México y el Mundo, en el Master Training de Neuroventas®, (Acreditado por BiiA Lab U.S.A.). • Certificación, en el Estándar de Competencia: EC0217 Impartición de Cursos de Formación del Capital Humano de Manera Presencial Grupal, por el Consejo de Normalización y Certificación de Competencias Laborales (CONOCER). • Certificación, en el Estándar de Competencia: EC0305 Prestación de Servicios de Atención a Clientes, por el Consejo de Normalización y Certificación de Competencias Laborales (CONOCER). • Certificación, en el Estándar de Competencia: EC0076 Evaluación de la Competencia de Candidatos con Base en Estándares de Competencia, por el Consejo de Normalización y Certificación de Competencias Laborales (CONOCER). Reconocimientos Obtenidos en el Año 2019: • “El Conferencista del Mes”, Por la Revista “El Conferencista”, Revista internacional de la Red Mundial de Conferencistas /Alemania / Edición No. 101 / Noviembre de 2019. • Portada y Entrevista Central de la Revista "El Conferencista", Revista internacional de la Red Mundial de Conferencistas /Alemania / Edición No. 102 / Diciembre de 2019.

Conferencias, Cursos o Talleres

Neuro Atención y Servicio al Cliente

Flexible

Aprende cómo atraer y retener clientes para vender máS… mÁS… y... ¡MÁS!, en esta nueva economía, donde lo más importante, ya no solo son tus productos y servicios, sino la experiencia emocional del cliente.

Neuro Motivación

Flexible

Descubre cómo tus procesos mentales influyen positiva o negativamente en tus estados emocionales y aplica las técnicas adquiridas, para Neuro Motivarte y lograr cualquier meta que te propongas.

Neuro Ventas (Entrenamiento Oficial Certificado)

4 Horas o más

Certifícate en un modelo basado en Neurociencias, que te permitirá entender, comprender y dominar, las técnicas para vender más hablando menos, a partir de los más importantes descubrimientos acerca del comportamiento del consumidor.

Neuro Integración de Equipos

De 2 Horas a 4 Horas

Brindar al personal de tu empresa, un curso de trabajo colaborativo 100% experiencial, diseñado para: • Integrarse y fortalecerse como equipo de trabajo. • Identificar claramente los objetivos y las metas. • Potenciar el ingenio. • Responder positivamente, ante situaciones de presión y cambio. • Mejorar la actitud y el ambiente Laboral. • Impulsar la creatividad. • Aumentar la confianza entre compañeros. • Desarrollar habilidades de organización. • Analizar problemas y tomar decisiones. • Fortalecer la comunicación asertiva. • Prevenir conflictos entre colaboradores y áreas. • Motivar al personal. • Divertirse, aprender a canalizar positivamente las emociones y liberar estrés.

Neuro Selección de Personal

4 Horas o más

Aprende este práctico modelo, que te permitirá seleccionar a los mejores candidatos para tu empresa, evaluando 4 Competencias Neuronales Fundamentales, con el propósito de ubicar a la persona neuronalmente adecuada, en el puesto adecuado.

Neuro Liderazgo

De 2 Horas a 4 Horas

Aprende a aplicar efectivamente este neuro modelo, que se pondrá a tu disposición, y logra a través de la comunicación, la capacitación, la delegación y la motivación, que el personal haga las cosas por convicción y no por obligación.

Neuro manejo del Estrés

De 2 Horas a 4 Horas

Brindar al personal de tu empresa, un curso 100% práctico, diseñado para: • Aumentar sus niveles de productividad al disminuir sus niveles de estrés. • Libera sus emociones negativas. • Evitar accidentes en el centro de trabajo. • Contribuir a mejorar el clima laboral • Mejorar sus relaciones humanas • Aprender técnicas de activación física, cognitivas, de respiración, etc., que los puedan ayudar a reducir el impacto de los agentes estresores.

Experiencias

Socio/Instructor

Mercadeho-Capacitación Servicios Empresariales S.C.

2014 - Actual

Instructor Independiente

Mercadotecnia y Capacitación para el Desarrollo Humano y Organizacional

1991 - 2014

Estudios

Licenciatura en Administración de Empresas

Instituto Tecnológico de Oaxaca

1989

Artículos

Entrevista Central en Revista El Conferencista (Diciembre 2019)
En 1892 Marcel Proust publico? un cuestionario con preguntas destinadas a conocer la verdadera naturaleza de una persona. Durante an?os, sirvio? de divertimento en los salones de la Pari?s del Siglo XIX, donde entre caballeros jugaban a responder algunas preguntas. Con algunos agregados y modificaciones en las preguntas, conoce más de mí.

S.O.S. ¡Mi personal esta? desmotivado!

Artículo para la revista Calzavance, órgano informativo de la Cámara de la Industria del Calzado del Estado de Guanajuato, Mex.

¿De que? color es tu personalidad empresarial?

Artículo para la revista Calzavance, órgano informativo de la Cámara de la Industria del Calzado del Estado de Guanajuato, Mex.

https://mentesalacarta.s3.amazonaws.com/articulos/pablo-perez-(pablo-brain)-articulo-¿de-que?-color-es-tu-personalidad-empresarial?-4988.pdf

¡Estre?s! ¿Que? es?

Artículo para la revista Calzavance, órgano informativo de la Cámara de la Industria del Calzado del Estado de Guanajuato, Mex.

9 pasos para fijar y lograr tus metas personales

Artículo para la revista Calzavance, órgano informativo de la Cámara de la Industria del Calzado del Estado de Guanajuato, Mex.

Los 4 pasos del ciclo de servicio al cliente

Artículo para la revista Calzavance, órgano informativo de la Cámara de la Industria del Calzado del Estado de Guanajuato, Mex.

Perfil en Mentes a la Carta

https://mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/pablo-perez