

4.9

Comentarios (14)

Felipe Otoya Domínguez

Cali, Colombia

Conferencista | Capacitador | Coach | Consultor

País de residencia: Colombia

Nacionalidad: Colombia, Italia

Idiomas: Alemán, Español, Inglés, Portugués

Áreas de conocimiento

Liderazgo y ventas, Liderazgo, Ventas, Estrategias motivacionales.

Descripción del perfil

Nacido en Cali, tengo 66 años, casado con Beatriz Fischer, tengo dos hijos: Esteban 30 años y José Miguel 23 años. Ingeniero mecánico, director de empresas con experiencia en ventas internacionales Estudié en el Colegio Berchmans de los jesuítas en 1977. Estudié Ingeniería mecánica en la Universidad Autonoma de Occidente en 1986. Hice una especialización en Alemania en la Carl Duisberg Gessellchaft en técnicas de producción en 1989. Hice una especialización en finanzas en la Universidad del Valle en 1994. Hice un curso de alta gerencia internacional en el ICESI. he trabajado en Conciviles S.A desde septiembre de 1979 hasta junio de 1996. Trabajo en FORSA, empresa que fundé en 1995. Desde julio de 1996 hasta la fecha. Actualmente pensionado y jubilado. Me dedico a dar conferencias sobre liderazgo, emprendimiento, cultura organizacional y como coach acompaño a profesionales en su desarrollo personal y profesional

Conferencias, Cursos o Talleres

Tomar decisiones a tiempo con determinación

Menos de 1 Hora

Conferencia en donde presento las decisiones que tome en mi vida y que me cambiaron el rumbo de ella.

Oportunidades el mercado en el contexto global

De 1 Hora a 2 Horas

Mostrar las experiencias vividas en mi empresa en otros mercados fuera del colombiano.

Caso de éxito de empresa exportadora

Menos de 1 Hora

Presentar ante el congreso de Analdex un caso de éxito de internacionalización de las ventas de FORSA. Empresa para la cual trabajo.

Liderazgo con determinación

De 1 Hora a 2 Horas

Presentaciones de liderazgo basadas en experiencias propias a lo largo de mi carrera profesional.

Liderando con Sentido

De 1 Hora a 2 Horas

Breves tips para generar en los empleados auto motivación.

Cultura organizacional desde el ser.

Menos de 1 Hora

Agradable conferencia con historias reales, sobre cómo se construyó una cultura organizacional desde el ser

Experiencias

PRESIDENTE

FORSA S.A

1996 - Actual

Gerente Operativo

CONCIVILES

1979 - 1996

Estudios

Producción en procesos de manufactura, Especialización en Producción

Instituto Carl Duisberg Alemania

1989

Ingeniero Mecánico, Producción y Mantenimiento de Maquinaria para la construcción

Universidad Autónoma de Occidente

1986

Artículos

La familia Otoya Un conglomerado después de los 40

Quien logra crear empresa exitosa a una edad adulta merece admiración. Pero toda una familia comprometida en este propósito es un ejemplo sorprendente. Es la historia de los Otoya en Cali, 6 hombres y 5 mujeres que, además de compartir su vivienda en un mismo edificio, están unidos por la pasión de crear empresas; 4 de ellos lo hicieron luego de los 40...

https://www.dinero.com/caratula/edicion-impresa/articulo/la-familia-otoya-un-conglomerado-despues-40/27108

Un invento caleño revolucionó la construcción

Con sus originales formaletas Forsa ha construido 4 millones de viviendas sociales en Colombia y 30 países. Así las producen en la planta de Guachené, Cauca....

https://www.las2orillas.co/el-invento-caleno-que-revoluciono-la-construccion/

Mentoría para trascender

Felipe Otoya, presidente de Forsa, y Jaime Castillo, vicepresidente comercial de Colombina, hacen parte de la Red de Mentores que la Cámara de Comercio de Cali ha creado para apoyar el crecimiento de los nuevos empresarios. En el mundo de los negocios son legendarios los cortes de carne al carbón de un pequeño restaurante en Omaha, en Nebraska (Estados Unidos), el Gorat's, pero no tanto por su autoproclamada virtud de ser los mejores del mundo, sino porque allí usualmente...

https://www.ccc.org.co/revista-accion-ccc/mentoria-para-trascender/

LAS NORMAS MÁS ALTAS

TBY habla con Felipe Otoya Domínguez, presidente de Forsa, sobre los primeros días de la compañía, la metodología única de Forsa y la importancia de estar ubicados en la Zona de Libre Comercio de Cauca...

https://www.thebusinessyear.com/colombia-2016/highest-standards/interview

Crisis obligó a Forsa a buscar nuevos mercados hasta África

Fabricar productos para el sector constructor, en medio de la crisis de la Upac, era como para quebrar cualquier negocio, así que la salida de Forsa fue mirar hacia afuera.

https://www.portafolio.co/negocios/empresas/crisis-obligo-forsa-buscar-nuevos-mercados-africa-105924

Perfil en Mentes a la Carta

https://mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/felipe-otoya