0.0

Comentarios (0)

Rafael Martinez-Carrasco Samartin

A Coruña, España

Conferencista | Capacitador | Coach | Docente | Moderador | Panelista

País de residencia: España

Nacionalidad: España

Idiomas: Francés, Inglés

Áreas de conocimiento

Negociacion, Negociación comercial, Negociación empresarial, Gestión de conflictos, Habilidades directivas, Finanzas operativas, Lanzamientos de negocios, Motivación, Capacitación de la Dirección, Desarrollo comercial, Gestión de crisis en empresa, Viabilidad empresarial, PLanes de carrera, Selección de personal, PLanes de mejora personales.

Descripción del perfil

Creo firmemente en la pasión como forma de entender las cosas, en levantarse siempre que te caes y apostar porque lo mejor siempre está por llegar. En que Dios, la suerte y otras personas te ayuden, pero antes debes ayúdate tu cada día. Confio en las personas y lo que somos capaces de hacer por una causa o un sueño. He trasladado esta visión en mis negocios y mi profesión. Soy Executive MASTER por la Escuela Caixagalicia y la Universidad de ICADE (España), Licenciado en CC. Empresariales por la Universidad Complutense de Madrid (España) y Especialista por el Programa LEEDERSHIP MANAGEMENT de INSEAD (Francia). Durante más de 18 años he desarrollado mi labor en alta dirección en empresas como DRAGADOS, REPSOL-YPF, PORTADEZA, OTERO o GRANJA CAMPOMAYOR y en los últimos 14 años dirigiendo ARXON ESTRATEGIA, consultora especializada en empresas familiares en las áreas financiera, estratégica y gestión de personas. En 2019 fuimos galardonados por CANTÁBRICO EXCELENTE como mejor consultora de empresa familiar y finanzas del norte de España y en 2020 nos otorgaron el PREMIO NACIONAL A LA EXCELENCIA EMPRESARIAL de EL SUPLEMENTO a la mejor consultora del año. Pero aún queda mucho por recorrer.

Conferencias, Cursos o Talleres

GESTIÓN FINANCIERA POS COVID.19. ¿QUÉ DEBERÍAMOS HACER?

Flexible

Una vez adoptadas las medidas de inicio durante esta situación, tenemos mucho que hacer para relanzar a nuestras empresas, asumir nuestros retos y desarrollar los proyectos. Atendiendo a las situaciones concretas de cada negocio y la evolución prevista de su sector. Es el momento de reflexionar sobre cómo reenfocar el negocio, los canales, las funciones de tu equipo, tus necesidades financieras y oportunidades comerciales. No es el momento de pararte, el que se para se cae.

Artículos

LA GESTIÓN DE PERSONAS EN INCERTIDUMBRE

Adjunto un artículo sobre la visión de las personas en este proceso que atravesamos.

Perfil en Mentes a la Carta

https://mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/rafael-martinezcarrasco