4.9

Comentarios (24)

Coach Pepe Villacis MÉXICO

Ciudad Queretaro, México

Conferencista | Capacitador | Coach | Moderador | Panelista

País de residencia: México

Nacionalidad: México

Idiomas: Español, Inglés

Áreas de conocimiento

ACCOUNTABILITY - THE ACCOUNTABILITY EXPERIENCE, VENTAS - SALES MACHINE: VENTAS SIMPLES, SERVICIO - CREANDO CLIENTES FANÁTICOS, LIDERAZGO - LÍDERES CONGRUENTES Y GENIALES.

Descripción del perfil

Business & Executive Coach / Entrenador. Desde el año 2003. Transformando personas y organizaciones. México y Latinoamérica. Servicio Individual, Grupal, en Inglés y Español. Corporativos, Empresas Familiares y otros. ¡Ponte en contacto, conozcámonos! Para WhatsApp: da clic ó pega en tu navegador: https://wa.me/524422633009 ¿QUÉ HACEMOS? COACHING EJECUTIVO - Gerentes y Líderes logrando metas a través de su equipo TALLERES ENTRENAMIENTO IN COMPANY - Gerentes y Equipos ejecutando con efectividad THE #ACCOUNTABILITY EXPERIENCE® - Compromiso, Proactividad y Responsabilidad al 100%. ENGAGE & GROW® - Empleados Altamente Comprometidos, que hacen grandes cosas. COACHING A DUEÑOS DE NEGOCIO – junto al Empresario o Familia Empresaria, construyendo Negocios Competitivos que trascienden ¿CON QUIÉN TRABAJAMOS? -Filiales de corporativos internacionales -Empresas PYME (MEDIANAS) (manejadas por su dueño). -En México, Latinoamérica y el mundo hispano. LO QUE NOS HACE DIFERENTES: -Desde el 2003, en el Coaching de Negocios. -Profunda visión de estrategia y operación de corporativos, con 17 años de experiencia internacional con multinacionales -Conocimiento de la cultura mexicana y de Latinoamérica LO QUE OTROS DICEN: “Excelente Coach! Gracias a tu alto nivel, grandes conocimientos y experiencia la empresa ha logrado transformarse y mantenerse en mejora continua! Gracias por todo el apoyo y profesionalismo que has traído a la organización. Impecable ética y manejo de información que nos permitieron confiar y generar un proceso de cambio muy importante para nuestra organización!”. Amira Velázquez - Grupo DRT - Querétaro, México ¿LISTO PARA HABLAR? josevillacis@actioncoach.com www.coachpepevillacis.com Cel/WA 442 2633009 en Querétaro, México. Skype (josevillacis) Gracias! #Businesscoaching #coaching #coach #executive #negocios #ejecutivo #capacitación #consultor #consultoria #training #empresarial #marketing #ventas #liderazgo #accountability

Conferencias, Cursos o Talleres

LIDERAZGO - LÍDERES CONGRUENTES Y GENIALES

Sin especificar

Principios y factores internos y externos que permiten el ejercicio del Liderazgo Organizacional, con éxito y con efectividad y satisfacción tanto del Gerente como del Equipo. TEMARIO La Actitud de las Personas Exitosas en la Vida y en los Negocios Cómo crear un equipo ganador y un ambiente de trabajo productivo Liderazgo: dando lo mejor de uno mismo para el bien de los demás ¿Qué es Liderazgo? Jefes vs. Líderes Estilos de Liderazgo y Efectividad, Impacto en el Clima Organizacional (Clima) Inteligencia Emocional, herramienta indispensable para el liderazgo efectivo Los 10 Atributos De La Inteligencia Emocional aplicada al Liderazgos Conclusiones

Estratégicas Plan de Acción SMART

SERVICIO - CREANDO CLIENTES FANÁTICOS

Flexible

Comprender la importancia y el impacto del Servicio en la Rentabilidad y Supervivencia del negocio y Adquirir las habilidades y la mentalidad de servicio cl cliente de excelencia Conocer las estrategias que mantienen al cliente satisfecho Desarrollar los puntos clave de una acción consistente ante el cliente, incluso en los momentos difíciles y Aprender a generar referencias de los clientes actuales TEMARIO La Actitud de las Personas Exitosas en la Vida y en los Negocios ¿Clientes o Compradores? Creando una Relación de Verdad Las dos fases de la relación rentable con los Clientes: Costo de Adquirir vs. Valor en el Tiempo La Escalera de la Lealtad 4.

Cómo convertir a su Servicio en una Ventaja Competitiva Profesionalización de la Gestión de Servicio Conclusiones Estratégicas Plan de Acción SMART

VENTAS - SALES MACHINE: VENTAS SIMPLES

Sin especificar

Son los programas más simples, fáciles, comprensibles y poderosos que hay. ¡Convierte las ventas en utilidades! Es una formación práctica de grandes vendedores y gerentes de ventas, enfoque a cierre y manejo de objeciones TEMARIOLA ACTITUD DE LOS TRIUNFADORES La diferencia entre Ganadores y Perdedores es la Actitud Logrando metas GENERANDO VENTAS CRECIENTES, PREDECIBLES Y RENTABLES EN TU NEGOCIO Estrategia y puntos a determinar para el éxito comercial Creando tu Nicho…CUV y Garantía Mercado Meta y su segmentación: Definiendo a tu cliente ideal Flujo de Efectivo Predecible – Los 5 caminos Cómo

Generar Prospectos Cómo Convertir Prospectos en Clientes Cómo Generar Prospectos

ACCOUNTABILITY - THE ACCOUNTABILITY EXPERIENCE®

Flexible

Formación y coaching para el cambio cultural se llama “THE ACCOUNTABILITY EXPERIENCE”®, y ensambla: 1) aspectos de actitud individual, asertividad, cultura de trabajo colaborativo 2) habilidades ejecutivas y de implementación, que impactan -de manera medible-, en la productividad, rentabilidad y ambiente laboral. No basta con querer ser Accountable y tener una mentalidad de compromiso, proactividad y responsabilidad. Como jefes de equipo, se necesita disponer de un set homogéneo de Habilidades Ejecutivas (Soft Skills) que permita a los mandos de la organización ser fuente de CLARIDAD y no de confusión permanente para las personas a las que dirigimos. ¿QUÉ SE LOGRA CON ACCOUNTABILITY? -Mejora en los indicadores (KPIs) de las áreas con las que se trabaja en Accountability y de toda la organización -Un menor volumen de supervisión requerido, en el mediano plazo. -Mayor eficiencia y productividad, menos errores y re-trabajos, -Menor rotación y ausentismo, -Gerentes, Supervisores y Equipos más enfocados y comprometidos, -Algunos procesos de supervisión y

seguimiento mejorados, -Mayor confianza mutua, -Habilidades de comunicación y resolución de conflictos, etc. -Mayor conciencia de calidad y su importancia

Artículos

COACH PEPE VILLACIS: Blog de Temas de Negocios, Liderazgo y Desarrollo Humano

https://www.coachpepevillacis.com/blog/

LIDERAZGO, RESILIENCIA Y EL COVID-19

En tiempos de desorientación como los que estamos viviendo, aún los líderes más efectivos necesitan replantear los fundamentos de su liderazgo. Reconocer que sus decisiones tendrán un impacto considerable en el bienestar de sus empleados, el futuro de sus empresas y, en algunos casos, la sociedad en general, y que esta consciencia les inyecte un agudo sentido de responsabilidad. Sin embargo, en lugar de sucumbir al pánico o la

parálisis, los líderes efectivos ponen en acción cuatro comportamientos clave de liderazgo en crisis y los utilizan para navegar por "momentos de verdad" críticos para sus empleados, empresas y la sociedad.

https://grupoconsultorefe.com/recursos/articulo/liderazgo-resiliencia-y-el-covid-19

LÍDERES: QUÉ HACER DURANTE UNA CRISIS

Durante una crisis, que se rige por que todo es nuevo e inesperado y por la incertidumbre, las respuestas efectivas son en gran medida improvisadas en el momento. Y esas respuestas podrían abarcar una amplia gama de acciones: no sólo movimientos temporales (por ejemplo, el establecer trabajo remoto desde casa), sino también ajustes permanentes a prácticas de negocios (tales como la creación de nuevas estructuras y hábitos de colaboración, soporte y ayuda), que puede convenir que se mantengan incluso después de que la crisis ha pasado.

https://grupoconsultorefe.com/recursos/articulo/lideres-que-hacer-durante-una-crisis

Perfil en Mentes a la Carta

https://mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/coach-pepe