

**Sergio García**

Guadalajara, México  
Conferencista | Capacitador

País de residencia: México

Nacionalidad: México

Idiomas: Español

4.8



Comentarios (1)

**Áreas de conocimiento**

Gestión de equipos comerciales, Administración de BD, Estrategias de promoción, Capacitación y formación.

**Descripción del perfil**

Especializado en temas de mercadotecnia educativa, ha trabajado para instituciones educativas en el área comercial y de Relaciones públicas, manejo de RRSS de instituciones a nivel educativo básico y profesional (Colegios y Universidades). Actualmente trabaja para Colegio ITEA como coordinador de Relaciones Públicas y Admisiones. Ha formado y capacitado a diferentes equipos de Admisiones y Asesorías Educativas, así como ha desarrollado estrategias de promoción, atención, seguimiento y cierre. Formación, gestión y correcta aplicación de herramientas administrativas comerciales como CRM.

**Conferencias, Cursos o Talleres****Mercadotecnia Educativa**

De 1 Hora a 2 Horas

Entender que el área comercial del segmento educativo es por sí misma la comercialización de un servicio Tangible e Intangible y que somos lo que ofrecemos. Analizar los principales errores de la publicidad educativa

Conocer el proceso de venta en una Institución educativa

**Crear un equipo Comercial Efectivo**

4 Horas o más

Método de creación de un equipo de admisiones para instituciones educativas, análisis de segmento, estrategias de capacitación, desarrollo del proceso de admisiones e implementación de un Plan Anual Comercial.

**Experiencias****Coordinador de Relaciones Públicas**

Instituto Tecnológico de educación Avanzada ITEA

2019 - Actual

**Coordinador de Admisiones**

Universidad Interamericana para el Desarrollo

2016 - 2019

**Coordinador de Mercadotecnia**

Universidad Cuauhtémoc

2009 - 2014

**Director de Mercadotecnia**

Colegio Pedregal de Guadalajara

2011 - 2012

**Perfil en Mentes a la Carta**

<https://mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/sergio-antonio>