4.8

Comentarios (51)

José María Sallés

Barcelona, España

Conferencista | Capacitador | Coach | Docente | Panelista

País de residencia: España

Nacionalidad: España

Idiomas: Catalán, Español, Francés, Inglés

Áreas de conocimiento

Emprendimiento, Resilencia, Innovación, Ventas, Networking, Trabajo en equipo, Equipos Alto Rendimiento.

Descripción del perfil

Mi historia es simple, una historia de pasión por lo que hago. He dedicado gran parte de mi vida a mí faceta de empresario en sectores como el financiero, hotelero, la distribución y la logística y el transporte. En 1996 aprovechando la llegada de Internet, innovamos de forma disruptiva y creamos la primera plataforma B2B de logística y transporte a través de Internet, la Bolsa de Cargas y Camiones Wtransnet. Esta innovación provocó una revolución en el sector, cambiando totalmente la forma de trabajar de las empresas de transporte y logística. Fue el inicio de lo que hoy en día se ha llamado la economía colaborativa. En el año 2010 creé el que hoy en día es el mayor evento de Networking del Transporte Europeo, Wconnecta. La experiencia acumulada en el diseño del formato y su organización me ha permitido poder asesorar, dinamizar y crear nuevos eventos de Networking con formatos innovadores de éxito. En la actualidad, mi objetivo es compartir y transmitir a través de mis charlas toda las experiencias y aprendizajes que me han permitido tener éxito como empresario, no soy un teórico y no soporto escuchar consejos de personas que no han hecho nunca lo que pregonan. .- Patrono de la Fundación Mereze, anterior Fundación Wtransnet - Miembro Comité de Asesores de Ports 4.0 El fondo de capital Ports 4.0 es el modelo de innovación abierta corporativa adoptado por Puertos del Estado y las Autoridades Portuarias Españolas para atraer, apoyar y facilitar la aplicación del talento y emprendimiento al sector logístico- portuario español público y privado en el contexto de la 4ª revolución industrial. - Autor de los libros: OBJETIVO: ¡BAILAR! , El Camionero Recomienda y El empresario no nace, se hace publicado por Mentes a la Carta y Ediciones de la U - Creador, organizador y dinaminizador de eventos de Networking como "Portugal Transport Networking" e "Italia Transport Networking" - Durante los últimos veinte años he participado como conferenciante para empresarios, profesionales y emprendedores. - Soy asesor y mentor de diferentes empresas y sectores especialmente a emprendedores en Europa y Sudamérica en el desarrollo de nuevos proyectos o startups. - Propietario de www.simplycharminghouses.com , una sociedad de inversión y explotación inmobiliaria. - Socio Fundador de Sallés-Esteve Asociados empresa hotelera con un hotel en Madrid - Jefe de Equipo del club Atlètic Terrassa Hockey el más laureado club de Hockey hierba de España. La oportunidad de gestionar un equipo con grandes deportistas internacionales y olímpicos ha sido una gran experiencia que posteriormente me ha servido para aplicar esos conocimientos adquiridos en la gestión de equipos en mis empresas.

Conferencias, Cursos o Talleres

Objetivo Bailar !

Sin especificar

Es una conferencia basada en mi experiencia profesional donde desarrollo una temática basada en Cambiar (adaptarse), Tener Opciones, Aprovechar Oportunidades, Enfocar y Pasión. Es una conferencia motivadora dirigida principalmente a emprendedores, empresarios y profesionales. Les enseño a como detectar y aprovechar oportunidades para su crecimiento.

"Los Quijotes están en decadencia"

Flexible

¿Estás buscando mejorar la dinámica de trabajo en tu equipo? ¿Quieres aprender cómo fomentar la colaboración, la comunicación y la eficiencia en tu equipo? Entonces no te pierdas la conferencia sobre trabajo en equipo. Durante esta conferencia, te enseñaremos las claves para construir equipos altamente efectivos, desde la definición de roles hasta la gestión de conflictos. No importa si eres un principiante o un líder experimentado, esta conferencia te dará las herramientas que necesitas para fomentar la colaboración y la productividad en tu equipo. ¡No te lo pierdas!

Colaboración y Networking

Flexible

¿Estás buscando expandir tu red de contactos y colaboradores? ¿Quieres aprender cómo hacer crecer tu negocio a través de la colaboración efectiva y el networking estratégico? Entonces no te pierdas la conferencia "Colaboración y Networking". Durante esta conferencia, te enseñaremos cómo establecer y fortalecer relaciones de colaboración efectivas y cómo expandir tu red de contactos para hacer crecer tu negocio. No importa si eres un principiante o un emprendedor experimentado, esta conferencia te dará las herramientas que necesitas para establecer conexiones valiosas y hacer crecer tu negocio. ¡No te lo pierdas!

El empresario no nace, se hace

Flexible

¿Alguna vez has pensado en convertirte en empresario, pero sientes que no tienes las habilidades necesarias? ¡No te preocupes! La conferencia "El empresario no nace, se hace" está aquí para enseñarte todo lo que necesitas saber sobre cómo convertirte en un empresario exitoso. Durante esta conferencia, te enseñaremos cómo desarrollar las habilidades empresariales necesarias, No importa si eres un principiante o un emprendedor experimentado, esta conferencia te dará las herramientas que necesitas para desarrollar las habilidades empresariales y llevar tu negocio al siguiente nivel. ¡No te lo pierdas! basada en el libro "El empresario no nace, se hace"

Supervivencia: Adaptarse al cambio

Flexible

¿Estás listo para afrontar los desafíos del mundo en constante cambio de hoy en día? ¿Quieres aprender cómo adaptarte y prosperar en un entorno empresarial en constante evolución? Entonces no te pierdas la conferencia "Supervivencia: Adaptarse al cambio". Durante esta conferencia, te enseñaré cómo navegar por el cambio, superar los desafíos y prosperar en un mundo en constante cambio. No importa si eres un nuevo empresario o un veterano experimentado, esta conferencia te dará las herramientas que necesitas para adaptarte al cambio y llevar tu negocio al siguiente nivel. ¡No te lo pierdas!

Las 7 Claves del emprendimiento

Flexible

Título de la conferencia: Las 7 Claves del emprendimiento ¿Quieres emprender pero no sabes por dónde empezar? ¿Te gustaría saber cuáles son las claves del éxito en el mundo del emprendimiento? Si es así, ¡tenemos la solución perfecta para ti! Te presento "Las 7 Claves del emprendimiento", una conferencia que te enseñará todo lo que necesitas saber para triunfar como emprendedor. En esta conferencia, descubrirás los secretos del éxito empresarial y cómo aplicarlos a tu propio negocio. Soy un experto en emprendimiento con años de experiencia en diferentes sectores. He trabajado con emprendedores de Europa y América y he ayudado a muchos de ellos a alcanzar el éxito. En esta conferencia, compartiré contigo mis conocimientos y experiencias para que puedas aplicarlos a tu propia vida y negocio.Esta conferencia es ideal para cualquier persona que esté interesada en el mundo del emprendimiento, ya sea que esté empezando su propio negocio o que simplemente quiera aprender más sobre el tema. ¡No te pierdas esta oportunidad única de aprender de uno de los mejores expertos en emprendimiento! Contáctanos hoy mismo para reservar tu lugar en la conferencia "Las 7 Claves del emprendimiento". ¡Te esperamos!

Maximiza tus oportunidades a través del Networking

Menos de 1 Hora

Conferencia donde se expone lo que significa el Networking empresarialmente y cómo desarrollarlo. Técnicas

Cap d'Equip esportiu

Menos de 1 Hora

Como gestionar un equipo deportivo al margen de lo estrictamente deportivo. Ayudar a los equipos a ser más competitivos desde el área no técnica

Experiencias

socio propietario

josemariasalles.com

2018 - Actual

Gerente - Patrono

Fundación MEREZE (Antigua WTRANSNET)

2006 - Actual

Socio Propietario

SimplyCharmingHouses.com

2018 - Actual

Socio Fundador - Director Comercial

Wtransnet

1996 - 2018

Socio Propietario

Sallés-Esteve Asociados, SL - Hotel Formule 1 Madrid-Alcorcón

2000 - 2008

Consejero Delegado - Director General

Westin Inversiones

1999 - 2000

Responsable Proyectos Organización y Racionalización

Caja de Ahorros de Terrassa

1971 - 1999

Socio Fundador Director

S4*C - Potti Potti

1987 - 1990

Estudios

Master en Dirección y Administración de Empresas

EADA (Escuela Alta Dirección y Administración de Barcelona)

1989

Bellas Artes

Escuela de Bellas Artes de Barcelona

1979

Libros

El empresario no nace, se hace

Experiencias profesionales que me llevaron a conseguir el éxito

El Camionero Recomienda

Guía de los 500 mejores restaurantes de carretera recomendados por camioneros. basado en el dicho tradicional de "Aquí hay camiones, para que se come bien"

Objetivo:¡Bailar!

En este libro se narran algunas de las claves del éxito que han permitido al autor desarrollarse como emprendedor. La narración transcurre a través de experiencias y aprendizajes vividos en primera persona que se intercalan con entrevistas a empresarios y profesionales de trayectoria impecable

Artículos

Anuario sobre la innovación

Análisis sobre la innovación aplicada al sector de la logística y transporte

José María Sallés: “En un día entiendes que empresas teóricamente competidoras, pueden ser grandes colaboradores”

Entrevista en referencia al evento europeo de Networking para empresas de transportes y logistica WCONNECTA

https://www.youtube.com/watch?v=LCjcN3F88Kk

Bolsa de Cargas para un transporte solidario

Iniciativa solidaria del transporte de mercancías por carretera español y la Federación Española de los Bancos de Alimentos

http://www.cadenadesuministro.es/noticias/bolsa-de-cargas-para-un-transporte-solidario/

“economía colaborativa, conectando cargas y camiones, de cara a optimizar rutas y eficiencias, reduciendo de esta forma emisiones y consumos”.

Aportación de la economía colaborativa en la reducción de emisiones de Co2

https://www.transporteprofesional.es/noticias-cetm/asociacion-transporte/transcalit/transcalit-analiza-la-sostenibilidad-medioambiental-del-transporte-de-mercancias-por-carretera

Entrevista Widulife

Entrevista revista emprendedores

https://widulife.com/2021/02/17/jose-maria-salles-un-emprendedor/

Entrevista "El Mercantil"

https://elmercantil.com/2020/12/14/el-problema-no-es-la-herramienta-tecnologica-sino-la-manera-en-la-que-cada-persona-la-aprovecha/

Las editoriales también bailan !

como se reinventan todos los sectores incluídos los más tradicionales

https://josemariasalles.com/las-editoriales-tambien-bailan/

La importancia del Networking

¿ por qué Networking y cómo ?

https://josemariasalles.com/la-importancia-del-networking/

Artículo en Forbes

Entrevista en Forbes

Perfil en Mentes a la Carta

https://mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/jose-maria-salles