0.0

Comentarios (0)

## Eduardo Sanz

Madrid, España
Capacitador

País de residencia: España

Nacionalidad: España

Idiomas: Español, Francés

## Áreas de conocimiento

Talento humano, Proactividad, Innovación en modelos de negocio, Liderazgo empresarial, Coaching, Trabajo en equipo, Desarrollo talento humano, Genialidad, Inspirador.

## Descripción del perfil

Si necesitas éxitos en tu organización o proyecto, cuenta conmigo dentro de tu equipo y encontraras a una persona comprometida , flexible , con movilidad geográfica y con ganas de devolver la confianza depositada en mi a través de resultados y rentabilidad. Flexible a diversos tipos de relación profesional ; asalariado, Freelance. Tengo gran experiencia en comités de dirección, Desarrollo de negocio y Gestión del Cambio en las organizaciones como demuestran las recomendaciones en Linkedin de varios superiores y lo que más valoro las de mis colaboradores y compañeros. Tengo gran visión estratégica y capacidad para gestionar equipos multisectoriales , que me permiten aportar e innovar en los proyectos que participo. He diseñado e implementado los planes de negocio y expansión de diversas marcas en España , Portugal y otros mercados. He conseguido excelentes resultados en Retail y Restauración en diferentes proyectos , por mi gran conocimiento del mercado y Liderazgo de equipos de alto rendimiento. Mi pasión por trabajar con personas y mi habilidad de escucha activa y comunicación , hacen de mi un compañero ideal en cualquier proceso de aprendizaje y desarrollo de negocio tanto para equipos propios como franquiciados. Hard Skill : • Visión global con orientación al cliente Externo y externo. • Conocimiento del mercado. • Optimización Puntos de venta. • Expansión y Negociación locales. • Experiencia Omnicanal. • Gestión y Optimización de KPI´s. • Desarrollo de Equipos de tiendas. Soft Skill : • Empatía. • Facilidad de Comunicación. • Escucha activa. • Trabajo en equipo. • Adaptación al cambio. • Capacidad para resolver problemas. • Tolerancia a la presión.

## Experiencias

**Director de operaciones Tommy Mel´s**

Beer&Food

2018 - Actual

**Sales Retail Coach & Executive Mentoring**

Eduardo Sanz

2012 - Actual

**Consultor Retail/Wholesale/Restauración**

Freelance

2018 - 2018

**Director Retail/Wholesale**

Mosfashion/Hensi

2017 - 2017

**Director Retail y Wholeshale**

BESTSELLER

2013 - 2016

**Director Retail**

MISAKO -Frag Comercio Internacional SL-

2011 - 2012

**Director Comercial**

M&C Consulting S.L

2007 - 2012

**Director Retail España y Portugal**

ETAM

2009 - 2011

**Director Comercial y Expansión**

Roberto Verino

2003 - 2007

**Regional Manager**

Wall Street Institute

2000 - 2002

**Business Manager Spain**

Yum! Brands

1995 - 1999

**Entrenador Equipo Fútbol Universitario**

CD Derecho Universidad Complutense de Madrid

1985 - 1990

## Estudios

**Coach Profesional Certificado ACTP, Programa de Certificación en Coaching**

lider-haz-GO¡

2013

**Derecho**

Universidad Complutense de Madrid

2008

**PDD,**

IESE Business School - University of Navarra

2007

## Artículos

**Cuatro Objeciones de empresario, Cuatro soluciones de candidato.**

Seguimos adelante con el reto 1 de Noviembre de 2018 y dentro de ese plan para conseguirlo esta este post y mi segundo vídeo. En él voy a desmontar las cuatro objeciones ocultas del empresario a la hora de contratar a un senior y que son las que yo me he encontrado...

https://www.linkedin.com/pulse/cuatro-objeciones-de-empresario-soluciones-candidato-eduardo/

## Perfil en Mentes a la Carta

https://mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/eduardo-sanz