

4.9

Comentarios (46)

Juan José Romero Crusat

Vigo, España

Conferencista | Capacitador | Docente

País de residencia: España

Nacionalidad: España

Idiomas: Español

Áreas de conocimiento

Yo líder, Desarrollo de mapas de talento, Comunicación emocional, Oratoria profesional avanzada, Negocios para la nueva era.

Descripción del perfil

Apasionado del mundo de los negocios, llevo 10 años ayudando a directivos y emprendedores a insertar sus negocios en la nueva era económica. Colaboro con escuelas de negocio en España y México, y estoy especializado en desarrollo de modelos de negocio, comunicación comercial y autodesarrollo del liderazgo. Mi modo de comunicar se basa en una premisa: hacer simple lo complejo. Quienes me conocen valoran mi capacidad para acercar el conocimiento a la audiencia, logrando un alto impacto por la aplicabilidad de los conceptos. A través de mis artículos en medios de prensa y soportes digitales puedes comprobar por ti mismo esta capacidad. ¿Hablamos?

Conferencias, Cursos o Talleres

YO LIDER

De 1 Hora a 2 Horas

Se habla mucho de liderazgo pero poco de cómo llegar a convertirse en un líder inspirador. Desarrollar una serie de cualidades personales que generen admiración en los demás y provoquen seguimiento y adhesión es la clave para gestionar personas desde el convencimiento moral. ¿Sabías que todos los líderes de la historia atesoran una serie de valores comunes? En esta conferencia de los detallo y te enseño como desarrollarlos para

convertirte en inspiración para los demás

Gestión del capital humano a través de mapas del talento

De 1 Hora a 2 Horas

El cambio no es una opción, es una obligación. En esta conferencia te comparto las estrategias para gestionar equipos humanos desde la motivación individual, aprendiendo a realizar mapas del talento para identificar las

personas valiosas y motivar a cada uno desde la individualidad. Promover el cambio tiene método.

Cómo crear un negocio en una servilleta de papel

De 2 Horas a 4 Horas

Estrategia de pensamiento para plasmar en un gráfico las claves que debería tener todo negocio. Orientado a emprendedores, resume la metodología que llevamos aplicando desde 2013 en el desarrollo de iniciativas

empresariales y que tanto éxito nos ha aportado en todos los proyectos que hemos mentorizado.

Experiencias

Socio fundador y director ejecutivo

Consultora Suma Importancia

2013 - Actual

Staff docente

Instituto Empresarial ISEI · México

2011 - Actual

Staff Docente

Banco Santander · Explorer

2014 - Actual

Director de programa de marketing digital

Galicia Business School

2018 - 2019

Adjunto a dirección

social business school

2011 - 2012

Estudios

Master en dirección de equipos comerciales

ESIC Business & Marketing School

2012

Administración y dirección de Empresas

UNED

2011

Libros

La nueva empresa y la madre que la parió

Vivimos en un nuevo entorno económico que trastoca los planes preestablecidos por muchos directivos. En este contexto surge un nuevo modo de hacer negocios muy alineado con los nuevos paradigmas, empresas emergentes que desplazan del mercado a las corporaciones de toda la vida marcando la línea de cómo deben ser las organizaciones. Este libro reflexiona sobre los paradigmas de la nueva era y describe las claves de la nueva empresa.

Crea tu plan comercial

Guía-libro para emprendedores. Apoyándome en la experiencia de haber mentorizado centenares de proyectos emprendedores y haber diseñado la estrategia de posicionamiento comercial de algunos de ellos, recopilo las claves en este práctico documento, acompañado de ejemplos sacados de casos reales.

emprender en cinco pasos

PDF descargable con los cincos pasos que deben ser contemplados y desarrollados cuando se quiere poner en marcha una iniciativa empresarial

Artículos

Es hora de ganar-ganar

Artículo para la revista Stratego (página 18)

https://mentesalacarta.s3.amazonaws.com/articulos/documento_2611.pdf?timestamp=1579804883

Liderazgo antes que innovación

Artículo para la revista Stratego (página 10)

https://issuu.com/memofrescas/docs/stratego_41

Emprender es cosa de niños

Artículo para revista Stratego (página 6)

https://issuu.com/revistastratego/docs/st_35

El blog de jjromero

Blog personal en el que abordo temáticas de actualidad

https://sumaimportancia.com/el-blog-de-jjromero/

5 Claves para una conferencia perfecta

consejos prácticos para lograr que tu intervención se convierta en un éxito

https://es.scribd.com/document/441761709/5-Claves-Para-Una-Conferencia-Perfecta

Perfil en Mentes a la Carta

https://mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/juan-jose-romero