



5.0



Comentarios (37)

JUAN CARLOS ROA ARGUELLOBogotá, Colombia
Conferencista | Capacitador | Coach | Docente

País de residencia: Colombia

Nacionalidad: Colombia

Idiomas: Español

Áreas de conocimiento

Es tu aliado! no tu cliente, Mas líderes que inspiren, Busca resultados inimaginables, Equipos de alto rendimiento, Gerencia de ventas aplicada.

Descripción del perfil

Soy un Administrador de Empresas con especialización en Gerencia Comercial y una profunda formación en Gerencia de Proyectos y Finanzas. Con más de dos décadas de experiencia en roles de liderazgo comercial, mi enfoque siempre ha sido holístico; creo en la sinergia entre estrategia comercial, desarrollo humano y cultura organizacional para alcanzar el éxito sostenible. He liderado equipos comerciales hacia logros significativos, como incrementos de ventas del 126% y mejoras en la rentabilidad de hasta el 35%. Mi metodología integra aspectos técnicos y emocionales, capacitando equipos no solo en habilidades comerciales, sino también en competencias blandas y bienestar general. Además de mis responsabilidades gerenciales, tengo un fuerte compromiso con el desarrollo profesional y personal. He trabajado como capacitador en Fenalco, en ruedas de negocios, y soy conferenciante en la plataforma Mentes a la Carta, donde hablo sobre un enfoque holístico en las ventas y el liderazgo. Este enfoque no solo abarca las habilidades técnicas, sino también aspectos emocionales y psicológicos, lo cual considero fundamental para el éxito en el mundo empresarial de hoy. ¿Buscas mejorar las ventas y la cultura de tu equipo de una manera integral? ¿Necesitas un enfoque que vaya más allá de las métricas y aborde el bienestar y la satisfacción tanto de los empleados como de los clientes? Contacta conmigo para saber cómo puedo contribuir a la transformación y éxito de tu equipo a través de conferencias o capacitaciones personalizadas.

Conferencias, Cursos o Talleres**• ¡Rompe el esquema! No es tu cliente es tu aliado**

De 1 Hora a 2 Horas

Guía de desarrollo para potencializar de manera disruptiva y eficiente, la relación gana-gana con tu cliente

• No necesitas una fuerza de ventas, necesitas visionarios

4 Horas o más

Alcanzar nuevos niveles en la mente del equipo, desarrollando y potenciando las habilidades de liderazgo, que permiten superar las expectativas garantizando la efectividad de los resultados.

• ¿Como conquistar resultados inimaginables?

4 Horas o más

Factores claves de éxito basados en el desarrollo de habilidades de liderazgo, innovadores modelos de gestión y negociación que permite la toma de decisiones de una manera asertiva.

Experiencias**Gerente Comercial Bioderma**

NAOS COLOMBIA S.A.

2018 - Actual

Director Comercial

SESDERMA COLOMBIA S.A.

2014 - 2017

Gerente de administración Comercial.

LA RIVIERA S.A.S.

2009 - 2013

o Administrador Comercial

L'ORÉAL COLOMBIA S.A

1997 - 2006

Estudios

Especialista en Gerencia Comercial.

Universidad de la Sabana

2016

Perfil en Mentas a la Carta

<https://mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/juan-carlos-roa>