



5.0



Comentarios (37)

**JUAN CARLOS ROA ARGUELLO**Bogotá, Colombia  
Conferencista | Capacitador | Coach | Docente

País de residencia: Colombia

Nacionalidad: Colombia

Idiomas: Español

**Áreas de conocimiento**

Es tu aliado! no tu cliente, Mas líderes que inspiren, Busca resultados inimaginables, Equipos de alto rendimiento, Gerencia de ventas aplicada.

**Descripción del perfil**

Soy un Administrador de Empresas con especialización en Gerencia Comercial y una profunda formación en Gerencia de Proyectos y Finanzas. Con más de dos décadas de experiencia en roles de liderazgo comercial, mi enfoque siempre ha sido holístico; creo en la sinergia entre estrategia comercial, desarrollo humano y cultura organizacional para alcanzar el éxito sostenible. He liderado equipos comerciales hacia logros significativos, como incrementos de ventas del 126% y mejoras en la rentabilidad de hasta el 35%. Mi metodología integra aspectos técnicos y emocionales, capacitando equipos no solo en habilidades comerciales, sino también en competencias blandas y bienestar general. Además de mis responsabilidades gerenciales, tengo un fuerte compromiso con el desarrollo profesional y personal. He trabajado como capacitador en Fenalco, en ruedas de negocios, y soy conferenciante en la plataforma Mentes a la Carta, donde hablo sobre un enfoque holístico en las ventas y el liderazgo. Este enfoque no solo abarca las habilidades técnicas, sino también aspectos emocionales y psicológicos, lo cual considero fundamental para el éxito en el mundo empresarial de hoy. ¿Buscas mejorar las ventas y la cultura de tu equipo de una manera integral? ¿Necesitas un enfoque que vaya más allá de las métricas y aborde el bienestar y la satisfacción tanto de los empleados como de los clientes? Contacta conmigo para saber cómo puedo contribuir a la transformación y éxito de tu equipo a través de conferencias o capacitaciones personalizadas.

**Conferencias, Cursos o Talleres****• ¡Rompe el esquema! No es tu cliente es tu aliado**

De 1 Hora a 2 Horas

Guía de desarrollo para potencializar de manera disruptiva y eficiente, la relación gana-gana con tu cliente

**• No necesitas una fuerza de ventas, necesitas visionarios**

4 Horas o más

Alcanzar nuevos niveles en la mente del equipo, desarrollando y potencializando las habilidades de liderazgo, que permiten superar las expectativas garantizando la efectividad de los resultados.

**• ¿Como conquistar resultados inimaginables?**

4 Horas o más

Factores claves de éxito basados en el desarrollo de habilidades de liderazgo, innovadores modelos de gestión y negociación que permite la toma de decisiones de una manera asertiva.

**Experiencias****Gerente Comercial Bioderma**

NAOS COLOMBIA S.A.

2018 - Actual

**Director Comercial**

SESDERMA COLOMBIA S.A.

2014 - 2017

**Gerente de administración Comercial.**

LA RIVIERA S.A.S.

2009 - 2013

**o Administrador Comercial**

L'ORÉAL COLOMBIA S.A

1997 - 2006

**Estudios**

Especialista en Gerencia Comercial.

Universidad de la Sabana

2016

**Perfil en Mentas a la Carta**

<https://mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/juan-carlos-roa>