



Javier Benavente Barrón

Madrid, España
 Conferencista | Coach | Docente

País de residencia: España

Nacionalidad: España

Idiomas: Español

0.0



Comentarios (0)

Áreas de conocimiento

Fidelización de Clientes, Emprendimiento, Marca como empleador, Responsabilidad Social, Conciliación Trabajo y Familia, Diferenciación /competitividad, Desarrollo personal.

Descripción del perfil

Javier Benavente Barrón (España) es emprendedor y empresario vocacional. En 1985 creó, partiendo de cero, Alta Gestión, origen de Human Group. Dos décadas después, en 2005, cuando la vendió a la multinacional más grande del sector en el mundo, la empresa tenía una plantilla de 25.000 personas y facturaba en servicios a empresas más de 300 millones de euros. En 1999 fundó también Alares, de la que hoy sigue siendo presidente. Se trata de una empresa especializada en el desarrollo y prestación de servicios y en el diseño de estrategias para la fidelización de empleados, clientes y distribuidores, consiguiendo potenciar los resultados de las empresas-clientes, su imagen y su diferenciación en el mercado.. Es un experto en unir la Responsabilidad Social a la estrategia de negocio de cada empresa.. Además, gestiona actividades, procesos (outsourcing) y Contact Center para las empresas que siempre realiza con personas con discapacidad. Hoy, más de 7 Millones de personas en España y Portugal (empleados o clientes de otras empresas) reciben servicios de apoyo y asistencia a las personas y sus familias desde su entidad, siendo la empresa más reconocida y premiada en España dentro de su segmento de mercado. Emprendedor en serie desde muy joven, le apasionan, por encima de todo, las personas. Afirma que detrás de las empresas, los productos-servicios, las marcas, las ventas y los resultados sólo hay una cosa: personas. Es también fundador de dos ONG's: Fundación Alares, de la que es presidente, y Fundación para la Diversidad, de la que es presidente de honor.

Conferencias, Cursos o Talleres

¡Quédate conmigo! 20 claves para enamorar a tus clientes... ¡y que se queden contigo!

Flexible

Dirigido a aquellas personas que deseen conseguir nuevos clientes y fidelizarlos, atraer al mejor talento y se quede con él. alcanzar el éxito profesional, convertirte en emprendedor, prosperar en tu trabajo y hacer amigos. Aquí encontraras las respuestas. El ponente tiene la fuerza de la experiencia y de la verdad. Es autor del libro con el mismo título (saldrá al mercado en Febrero 2020). El ponente muestra en 20 claves, fruto de su experiencia personal de más de 40 años, cómo lograr el liderazgo y la abundancia para que otros, como tú, lleguen más rápido y sin tropiezos al destino. Impartido por un emprendedor y empresario hecho a sí mismo que, desde la

adversidad, logró el éxito. Aquí no hay teorías. Son experiencias reales convertidas en herramientas para construir tu propio destino, influir en el entorno o cambiar el mundo.

Estudios

Programa de Alta Dirección de Empresas

IESE - Instituto de Estudios Superiores de la Empresa. Universidad de Navarra (España)

1997

Licenciado en Ciencias Económicas y Empresariales

Universidad Autónoma de Madrid

1984

Artículos

El Eje de la Sociedad: Las Personas

Perfil en Mentes a la Carta

<https://mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/javier-benavente>