



## Claudio Fontana

Buenos Aires, Argentina  
Conferencista | Capacitador | Coach | Docente | Panelista

**Pais de residencia:** Argentina

**Nacionalidad:** Argentina, Italia

**Idiomas:** Español, Inglés

4.9



Comentarios (2)

### Áreas de conocimiento

Negociacion, Liderazgo, Ventas corporativas, Motivación, Neuroventas, Inteligencia Emocional, Etc.

### Descripción del perfil

Licenciado en Psicología, MBA, Director Academico de la Universidad de Belgrano, Consultor organizacional en toda America para empresas como TOTAL, Procter&Gamble, Renault, Nissan, Kimberly Clarke, Burguer King y muchas otras. Speaker internacional en Motivación, Liderazgo, Ventas, Inteligencia Emocional, etc Coach Sistemico empresarial, Autor de libros y publicaciones, Director de Sud America Business School, miembro del staff de Speakers de Divinamente. Com.

### Conferencias, Cursos o Talleres

#### Liderando Millenials

Flexible

Taller de Liderazgo para quienes gerencien grupos de Millenials, como saber que quieren, que les pasa , que los motiva y sacar los mejores resultados del equipo

#### Neuroventas

Flexible

Las nuevas tecnicas de Venta necesitan la aplicacion de Neurociencias para llegar al cliente de manera efectiva. Una actualizacion imprescindible para comercializar nuestros productos en mercados altamente competitivos y con baja demanda

#### La nueva Negociacion

Flexible

El metodo Harvard cumpli4 años, es hora de rediseñar y redefinir la negociacion, de acuerdo a parametros actuales. Una mirada nueva y efectiva para el mundo de los negocios

#### Inteligencia Emocional

Flexible

La gente que pierde su trabajo o no logra ser extoso en el, no se debe a que no tengan capacidad para desempeñarse, sino que no han logrado insertarse en el equipo, no logran empatia y no se llevan bien con jefes, subordinados y compañeros. El 80% del exito de una persona depende de su inteligencia emocional y solo el 20 % del coeficiente intelectual

### Experiencias

#### Director Academico

UNIVERSIDAD DE BELGRANO

2010 - Actual

#### Director Academico

Escuela Sistemica Argentina

2010 - Actual

#### Director General

Sudamerica Business School

2019 - Actual

#### Director General

CFC Consulting

2014 - Actual

#### **Gerente Comercial**

YPF

1993 - 2010

#### **Estudios**

##### **MBA**

IAE UNIVERSIDAD AUSTRAL

2002

##### **Licenciado en Psicología**

UNIVERSIDAD DE BUENOS AIRES

1998

#### **Libros**

##### **Los Vendedores son Hombres de Palabra**

La herramienta que los vendedores necesitan para profesionalizar su trabajo y conseguir resultados incrementales de manera constante

##### **Perfil en Mentas a la Carta**

<https://mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/claudio-fontana>