



0.0

Ricardo Moreno Rodríguez

Logroño, España
Conferencista | Capacitador | Docente | Panelista

País de residencia: España Nacionalidad: España Idiomas: Español, Inglés

Áreas de conocimiento

Branding, Branding estratégico, Diseño de packaging, Tendencias de diseño de packaging, Estrategia de Marketing.

Descripción del perfil

Conferencias, Cursos o Talleres

MARKETING, BRANDING Y ESTRATEGIA

De 1 Hora a 2 Horas

Un área en la que abordar el desarrollo de marketing con las últimas tendencias, casos de éxito y nociones sobre la fórmula de incorporarlo a nuestra organización. Las empresas ya han agotado gran parte de sus vías de crecimiento, y por tanto necesitan más que nunca ser capaces de diseñar estrategias innovadoras, derivadas de una nuevas forma de entender el mercado, los clientes y su entorno. * Packaging vendedor. * Marketing

estratégico. * Branding para pymes. * Kit básico redes sociales. * Casos de éxito Marketing. * Gestión estratégica precio.

EMPRENDIMIENTO Y STARTUPS:

De 1 Hora a 2 Horas

Cómo lanzar proyectos y líneas de negocio de forma ágil, validándolas en el mercado y adaptándolas a la realidad de los clientes para minimizar el factor riesgo. También abordo la necesidad de emprender en cualquier entorno, startups y multinacionales por igual, y sus condicionantes, así como experiencias personales en ecosistemas emprendedores avanzados (Israel). * Ecosistema emprendedor.

HERRAMIENTAS INNOVADORAS DE MODELOS DE NEGOCIO:

De 1 Hora a 2 Horas

El modelo de negocio es la base sobre la que construir estrategias innovadoras capaces de generar crecimientos sostenibles. Enfoco mis esfuerzos en los componentes clave del modelo de negocio, cómo crear modelos innovadores y adaptarlos a la realidad del mercado, metodología Lean Start-Up, Design Thinking, técnicas de presentación de proyectos... * Canvas modelo de negocio de Osterwalder. * Metodología Lean Start-Up. *

Aceleración de proyectos: Agile. * Un buen pitch elevator. * GTD: Get things do.

BRANDING & PACKAGING

Flexible

Existe una gran confusión entre lo que es tener una marca y ser una marca, el branding va más allá de imagen corporativa, va de construir personalidad, narrativa y conexión. De una manera práctica entenderemos los conceptos que tenemos que tenemos que tenem claros para a partir de ahí construir marcas relevantes, marcas que importen porque aportan. Sólo las marcas que tienen un propósito claro y no solo un posicionamiento definido permanecen. El objetivo de la jornada es ser capaces de entender la dinámica de las marcas y cómo proyectarlas. Conseguir encontrar el foco de las marcas y el valor añadido que aportan al mercado. Conceptos de branding:

Propósito de marca, plataforma, assets...

Experiencias

CEO

TSMGO | The show must go on

2009 - Actual

СМО

MUWI LA RIOJA MUSIC FEST

2016 - Actual

DIRECTOR GENERAL

GLOBAL HEALTHCARE GROUP

2006 - 2008

2004 - 2000
DIRECTOR GENERAL ADJUNTO
IMPRENTA MODERNA - GRUPO TF
2003 - 2004
DIRECTOR DE MARKETING
BODEGAS ALAVESAS Y BODEGAS DURÓN
1999 - 2002
Estudios
IMPROVEMENT STRATEGIES
MIT Sloan School of Management
2014
POSTGRADO ALTA DIRECCIÓN
ICAI-ICADE, UNIVERSIDAD PONTIFICIA DE COMILLAS
2009
MBA-EXECUTIVE
ICAI-ICADE, UNIVERSIDAD PONTIFICIA DE COMILLAS
2005
BACHELLOR OF ARTS IN BUSINESS STUDIES & MARKETING
UNIVERSIDAD EXETER
1999
Artículos
INFOPACK
Extracto de la entrevista sobre Packaging en una de las revistas referentes del sector
https://issuu.com/tsmgo/docs/_infopack_mayo18
EXPORTANDO PERÚ
Entrevista con motivo de la ponencia principal en Expoalimentaria Perú
https://issuu.com/tsmgo/docs/exportando19extracto_

https://mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/ricardo-moreno

DIRECTOR COMERCIAL Y DE MARKETING

Perfil en Mentes a la Carta

MARZOLA