



0.0

# Mónica Díaz Botero Cali, Colombia Conferencista | Capacitador | Moderador | Panelista

País de residencia: Colombia Nacionalidad: Colombia Idiomas: Español

#### Áreas de conocimiento

Motivacion, Marketing, Imagen personal, Motivación al equipo de ventas, COMUNICACION NO VERBAL

#### Descripción del perfil

Mónica Díaz Botero , Soy actriz, periodista, coach, speaker, soñadora, empresaria, consejerea cristiana, mamá de dos, enamorada de Jesús. Comprometida por regresar a las mujeres a su diseño original. Más de 15 años de experiencia en el área comercial y marekting; y 27 años en el área actoral, en producciones como LOS REYES, LA SELECCION, LOS TACONES DE EVA, entre otras. Después de ser sobreviviente de un LINFOMA HODGKIN en etapa terminal, encontré mi propósito de vida y descubrí en la Actuación muchas herramientas para sanar mi dolor físico y emocional, y de la mano de DIOS logré ser SANADA COMPLETAMENTE, y hoy quiero compartir esas herramientas con las mujeres de Latino America. Escritora del libro "ESPERANDO UN MILAGRO" y fundadora de MUJERES MAS COMPLETAS, creadora del metodo "ENCUENTRA EL DOLOR Y VENDE UN MONTON" mas de 300 alumnas en LATAM

#### Conferencias, Cursos o Talleres

#### Tu diagnóstico no es tu fin

#### De 1 Hora a 2 Horas

No sólo se habla de un diagnóstico físico sino de todo aquello que nos tiene en pausa y que pensamos que no podemos salir de eso, nuestro como las herramientas que yudAron a salir del cáncer y superar esa etapa pueden ayudarle a superar cualquier situación en la vida

#### Espera tu milagro

#### Menos de 1 Hora

A partir de mi testimonio le muestro a las personas que los milagros existen y que cualquiera puede recibirlos, sólo basta creer

## Improvisación y motivación de fuerza de ventas

## De 2 Horas a 4 Horas

Por medio de la actuación y la improvisación se motivan y se les dan herramientas de agilidad mental para manejar objeciones, además manejar su lenguaje corporal para que exprese lo que esta diciendo con palabras

## TALLER DE COMUNICACION NO VERBAL

## Flexible

Sabías que...el 93% de tu comunicación es LENGUAJE NO VERBAL y que éste determina el grado de éxito en tus relaciones sociales, tus resultados a nivel profesional y personal? Por lo tanto si eres más expresivo, esto se traduce en un mejoramiento considerable en las relaciones interpersonales, en el servicio al cliente interno y externo, en las ventas...etc. Si te ha pasado a veces que no sabes como expresar lo que sientes, tus ideas, que ante un publico te has quedado corto(a) de palabras, tiemblas, te estresas, sudas, sientes miedo....tranquillo(a) es normal y a todos nos pasa!!!. Pero si cuentas con herramientas expresivas que te ayuden a resolver mejor estas situaciones y ponerlas a tu favor, tendrás mayores posibilidades de lograr impactar. Dirigido a: Gerentes, ejecutivos, Contadores, Administradores, Ingenieros, Docentes, Directores de Área, Personal comercial y de ventas, Empresarios, Emprendedores, Capacitadores, Empresarios Multinivel, Estudiantes de últimos semestres, Egresados, profesionales de las diferentes áreas, y personas en general interesadas en potenciar sus habilidades comunicativas para expresarse mejor ante clientes, reuniones laborales, sociales o de negocios, etc. Que aprenderás? A través de una Metodología muy interactiva, participativa, entretenida y muy pero muy práctica te enseñaremos... Técnicas efectivas en Expresión oral y corporal. Cómo expresarte mejor en público, con los clientes y relacionarte mejor en tu entorno Herramientas de persuasión contundentes para vender mejor tu imagen profesional; a sacarde provecho a tu potencial expresivo y ponerlo a tu favor; a incrementar tus niveles de autoestima y mostrar mas seguridad. La mejor forma de lograr impactar en tus presentaciones de negocios, juntas directivas, ante tus clientes, alumnos y demás personas. Como tus posturas, gestos, voz, respiración, observación, observación, son parte fundamental de tu diario vivir y que potenciándolas lograrás mejorar tu vida personal y laboral. Objetivos de este Entrenamiento Generar en los asis

# Curso ENCUENTRA EL DOLOR Y VENDE UN MONTÓN

## Flexible

externos, etc.

Soy una convencida que nada en nuestra vida funciona mientras no sanemos los dolores que llevamos dentro. Encontré la forma de mezclar estas dos facetas de mi vida y crear el método ENCUENTRA EL DOLOR Y VENDE UN MONTON, a través del cual espero llevarlos a encontrar su esencia, lo sensible de su ser y sacar todo el potencial que llevan dentro para lograr posicionarse en las ventas de productos elite, o llevar sus marcas propias y emprendimientos a otro nivel y llegar a conectar con clientes VIP, mejorando sus ingresos y por ende su calidad de vida. ? - DURACIÓN: 14 horas que se distribuirán según requerimiento del cliente, Fuera de la

ciudad de Cali se realizará en dos dias completos. ?

## **Estudios**

Artista escénica
Academia charlote
2004
Tecnología en gestión.de mercados

Sena

2019

# Libros

# UN NEGOCIO CON PROPÓSITO

Pautas para crear un negocio que este alineado a tu proposito, es sabido que trabajar solo por dinero no nos lleva a ninguna parte, pero cuando alineas tu negocio con tu propósito de vida todo toma un nuevo sentido y las cosas fluven de una manera diferente.

# Esperando un milagro

Mi experiencia de vida, diagnóstico de cáncer, el proceso y la sanidad. Como la fe tido lo puede curar

## **Artículos**

## Nos tenian angañadas

Como las creencias limitantes nos habían convencido por decadas que las mujeres no podeiamos trabajar juntas o que eramos debiles, y ahora nos han llevado a el otro extremo. Hablo de como volver a el centro y encontrarnos con nuestro verdadero diseño.

https://www.mujeres mascomplet as.com/post/nos-ten%C3%ADan-enga%C3%B1 adas

# Perfil en Mentes a la Carta

https://mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/monica-diaz