



Julian Aguirre Forero

Colombiano, Colombia
Conferencista | Capacitador | Docente

País de residencia: Colombia

Nacionalidad: Colombia

Idiomas: Español

4.8



Comentarios (9)

Áreas de conocimiento

¿Porque ser emprendedor?, Inbound Marketing, Social media Marketing, Marketing Digital para emprendedores, Emprendimiento, Herramientas Digitales para productividad, Transformación Digital para pymes, Emprendimiento tecnologico, Creación y crecimiento de empresas, Entrenamiento Profesional para Equipos de Ventas.

Descripción del perfil

JULIAN AGUIRRE FORERO Es Ingeniero Industrial de la universidad Catolica de Colombia, Magister en Dirección y Gestión de empresas Internacionales de la Universidad Autonoma de Barcelona, Consultor certificado Creative Solving Problem de Actitud Creativa Barcelona. Fundador de Movilcom Colombia compañía que ayuda a empresas y emprendedores de diferentes partes en Latinoamérica a acelerar sus negocios con el uso de herramientas digitales, es Representante en Colombia de empresas como ?Netelip Servicios de Telefonía IP y Soluciones Cloud ?TeamLeder CRM – Project - Factura ?Fidelizador Email Marketing profesional – Automation e implementa más de 150 herramientas digitales en la nube. www.movilcomcolombia.com Fundador de Crea tu Empresa Papa a Paso compañía que por medio de formación apoya a las Ideas de Emprendimiento promoviendo y potencializando la creación de negocios a partir del uso de las TIC www.creatuempresasapasoapaso.com www.julianaguirreforero.com Su experiencia por mas de 20 años se ha centrado inicialmente en Colombia como director en áreas comerciales en Corparques (Parque Mundo Aventura) y CIE México (Parque Salitre Mágico), en 2007 es fundador de la compañía de servicios de telecomunicaciones Movilcom Colombia, vive año y medio en Australia, posterior viaja a Barcelona simultáneamente trabajando en Applus+ como community manager en la red Social LinkedIn y estudia la maestría en Dirección y Gestión de empresas Internacionales, apartir de 2012 continúa de CEO en Movilcom Colombia y en 2017 Funda Crea tu Empresa paso a paso donde ha impartido más de 20 conferencias de Emprendimiento digital en las principales Universidades Colombianas y Gremios en Colombia. Se ha compartido experiencias con REUNE - Ascun, en 2018 fue entidad escogida y mentor en la Convocatoria de Descubrimiento de negocios Digitales de Apps.co en la interacción XII en conjunto con Tecnalia Colombia y actualmente es parte de la Liga de Mentores de Innpulsa. Docente y invitado de Jurado en Universidades como Universidad Externado de Colombia, Universidad Manuela Beltrán, Universidad Cooperativa de Colombia entre otras Mentor Voluntario Bridge of Billions.

Conferencias, Cursos o Talleres

Herramientas Digitales para Pymes y Emprendedores

4 Horas o más

Ahora las pequeñas organizaciones tienen la oportunidad de escalar y posicionarse de una manera fácil y económica con el uso del Internet. Ahora podemos tener el control 360 de nuestra empresa con el uso de herramientas digitales , nos apoya en mejorar la administración de procesos, fomentar la colaboración, facilitar la comunicación, automatizar procesos y gestionar tareas en forma eficaz. En este taller conocerás herramientas digitales y que te sirven desde la concepción de la idea para presentarla en un pitch, para crear tu web, para posicionarte en social media, administrar tu empresa, generar medios de pago nacionales e internacionales y muchas mas.

Tu Venta Ideal de la teoría a la práctica CRM - Marketing Automatizado

4 Horas o más

¿Cómo debe funcionar un departamento comercial en la actualidad? Imaginate un proceso que te conecte los leads que llegan de tu estrategia de facebook adds, tu pagina web ó tu campaña de email y todo centrado en tu CRM, trabajando 24 horas 365 días automatizado Ahora los vendedores deben ser digitales y tener toda la información en tiempo real para lograr la Venta Ideal

Capta clientes con linkedin

4 Horas o más

Este taller de una manera práctica te dará ideas para dar un paso más allá y aprovechar mejor LinkedIn en tu día a día. Con este Taller te ayudaremos, tanto a ti como a tu empresa, a conseguir objetivos de negocio a través del uso profesional de LinkedIn. Tener una estrategia B2B en LinkedIn posicionará a tu empresa como referente en su sector y conseguirás llegar de forma eficaz a tus potenciales clientes, colaboradores o futuros empleados.

Hablemos de las oportunidades y desventajas del emprendimiento en la actualidad

Menos de 1 Hora

Como los cambios tecnologicos estan afectando la manera de hacer negocios

Menos de 1 Hora

Experiencias

Co Founder - Conferencista - Mentor

Movilcom Colombia

2007 - Actual

Co Founder

Crea tu Empresa paso a paso

2017 - Actual

Mentor Voluntario

Bridge of Billions

2019 - Actual

Master Seller LATAM

Netelip - Telcom España

2017 - Actual

Community Manager

Applus Nortcontrol - Barcelona

2011 - 2011

Gerente de Ventas

CIE Parque Salitre Mágico

2004 - 2007

Estudios

Mentor

Apps.co

2018

Consultor Certificado - Creativity Solving Problems

Actitud Creativa España

2016

Diplomado Marketing Digital

Interlat - Universidad Pontificia Bolivariana

2013

Magister Direccion y Gestion de Empresas Internacionales

Universidad Autonoma de Barcelona

2011

Ingeniero Industrial

Universidad Catolica de Colombia

2008

Artículos

No solo planea, mejor ejecuta...

<http://julianaguirreforero.com/no-solo-planea-mejor-ejecuta/>

Transformación Digital para las empresas ¿nos transformamos o desaparecemos?

<http://julianaguirreforero.com/transformacion-digital-para-las-empresas-nos-transformamos-o-desaparecemos/>

Perfil en **Mentes a la Carta**

<https://mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/julian-alberto>