

0.0

Comentarios (0)

Luis Cones

Orlando, Estados Unidos

Conferencista | Capacitador | Coach | Docente | Moderador | Panelista

País de residencia: Estados Unidos

Nacionalidad: Venezuela

Idiomas: Español, Inglés

Áreas de conocimiento

El arte de persuadir y negociar efectivamente, Cómo vender más y mejor con neurociencia, Coaching de ventas, Atención y servicio al cliente, Competencias para emprender, Creatividad y Estrategia, Gerencia Efectiva de Ventas.

Descripción del perfil

L U I S C O N E S, catalogado por la prensa como El Artista de las Ventas, es autor del libro Vender ES un Estilo de Vida, Conferencista del Año 2017 por la Organización Premio El Emperador Internacional, Motivador del Año 2017 por los Premios Occamy's Internacional, Personalidad Emprendedora del Año 2016 por la Organización Premios Santa Cecilia y su empresa Cones Consulting Group ha sido galardonada con el Premio Internacional Quatily Summit en la Convención Internacional de Calidad 2017 en New York. Además de Conferencista Internacional de Alto Impacto, es Motivador, Coach y Estratega en Ventas. También, fue productor y conductor de los únicos programas de la televisión y radio venezolana dedicado a las ventas Todos Somos Vendedores y Vive la Venta con Luis Cones. Como Profesional de las Ventas ocupo durante años posiciones muy importantes y estratégicas en empresas transnacionales. En SIEMENS, recibió varios reconocimientos gracias a su destacada contribución al crecimiento y fortalecimiento del negocio, que van desde Premios al Mejor Vendedor de la Región Andina hasta ser seleccionado como Ciudadano Siemens en Acción. Su formación académica en Ventas, PNL, Coaching, Liderazgo Transformacional y Gerencia del Cambio la obtuvo de la Academia Alemana Gustav Käser, de la empresa de consultoría norteamericana PCOs International y de la Universidad de la Sabana en Bogotá. Ha cursado estudios de Maestría en Gerencia de Empresas en la UNIMET, Diplomado en Gerencia Avanzada, Diplomado de Negocios Internacionales y es Ingeniero Electricista también egresado de la misma casa de estudios. L U I S tiene extraordinaria pedagogía para asesorar, guiar y enseñar, gracias a su amplia Experiencia, a una Formación Académica Privilegiada y al excelente manejo de sus Emociones. Esto le ha permitido, ser uno de los Coaches más solicitados en Latinoamérica, para dictar sus conferencias, cursos y talleres. C O N E S es Fundador de SIEMEDIC -Distribuidora de SIEMENS Healthcare- y de ConesGroup. Él ha sido capaz de, en tiempos adversos, desarrollar Negocios Innovadores, Rentables y Sostenibles en el Sector Salud que se han convertido en ventas de más USD $ 50 Millones.

Conferencias, Cursos o Talleres

El Arte de Vender - Experiencia Interactiva

Flexible

SI LOS MERCADOS CAMBIAN CONSTANTEMENTE DEBIDO A FACTORES ECONÓMICOS, POLÍTICOS Y SOCIALES, QUE SE TRADUCEN EN UNA EVOLUCIÓN DE LAS PREFERENCIAS Y TENDENCIAS DE CLIENTES Y CONSUMIDORES; ENTONCES EL EJECUTIVO DE NEGOCIOS, ESPECIALISTA COMERCIAL O VENDEDOR QUE PRETENDA MANTENER Y AUMENTAR SUS CUOTAS DE VENTAS Y, POR ENDE, SUS NIVELES DE INGRESOS, DEBE REINVENTARSE, ACTUALIZARSE, Y PREPARARSE CONTINUAMENTE. EL ARTE DE VENDER DE LUIS CONES ES UNA EXPERIENCIA DE APRENDIZAJE MODERNA, COMPLETAMENTE ADAPTADA AL MERCADO LATINOAMERICANO, QUE PERMITE A VENDEDORES, GERENTES Y EMPRENDEDORES OBTENER NUEVAS HERRAMIENTAS PRÁCTICAS, ACTUALIZADAS Y FÁCILES DE APLICAR EN CUALQUIER SECTOR INDUSTRIAL. EL ARTE DE VENDER TIENE EL PROPÓSITO DE PROFESIONALIZAR LAS VENTAS A TRAVÉS DE LA BRÚJULA DE VENTAS CONES. UN PROCESO DESARROLLADO POR LUIS CONES, QUE CONSISTE EN SEIS PASOS PARA TENER UNA ORIENTACIÓN CLARA DE CUALQUIER NEGOCIO Y CONCRETARLO EXITOSAMENTE. LA BRÚJULA DE VENTAS CONES ES UN MÉTODO PROBADO Y COMPROBADO POR CENTENARES DE ORGANIZACIONES Y MILES VENDEDORES, QUE SE ORIGINA DE SU FILOSOFÍA DE VIDA Y TÍTULO DE SU LIBRO: "VENDER ES UN ESTILO DE VIDA", Y QUE LES HA PERMITIDO A LOS PARTICIPANTES OBTENER UN NUEVO ENFOQUE DE LAS VENTAS E INCREMENTAR RADICALMENTE SU PRODUCTIVIDAD, OPTIMIZANDO EL TIEMPO CON SUS

CLIENTES Y BRINDANDO EL MEJOR SERVICIO.

Vender ES un Estilo de Vida

De 1 Hora a 2 Horas

Con la certeza de que al asistir a la conferencia, los asistentes escucharán ruidos internos que vendrán desde lo más profundo de cada uno de ellos. Luis Cones, se une al selecto grupo de autores hispanoamericanos y presenta el lanzamiento de su primer libro Vender ES un Estilo de Vida a través de una conferencia de alto impacto. La conferencia que lleva el titulo de su primera obra Vender ES un Estilo de Vida garantiza el despertar de la consciencia de vendedor para triunfar en cualquier ámbito. Promete sentir emociones únicas, que tal vez nunca se habían experimentado en una conferencia. "Ellas serán la demostración de que lo más importante aquí no es mi conocimiento, ni mi experiencia, ni mucho menos mi historia, es más bien cómo esto se parece a ti, y cómo al pasar los minutos irás adquiriendo herramientas prácticas y sencillas para pasar de la intención a la acción." Al culminar esta conferencia, los participantes podrán identificar oportunidades reales de negocio que garanticen la sustentabilidad y el crecimiento personal y profesional, en un escenario donde el optimismo se ha venido

apagando.

El Vendedor Inmigrante

De 1 Hora a 2 Horas

¿Está pensando en la migración como una opción? ¿Conoce realmente lo qué hay que hacer para su estilo de vida en el exterior? ¿Sabía que para triunfar fuera de su país se requiere más pasión que profesión? Luis Cones tiene las respuestas a todas estas interrogantes gracias a sus vivencias como migrante, a su capacidad de re-invención y al estudio profundo del mercado hispano en los Estados Unidos. Llegó la hora de compartir estas herramientas a través de su nueva Conferencia El Vendedor Inmigrante. El pretender hacer muchas actividades al mismo tiempo porque "supuestamente", es lo que hay que hacer en el primer mundo, es la primera causa de no explotar el talento y por ende, no salir de las dificultades económicas. Es por ello, que aquí conocerá las Escaleras al Exito del Vendedor Inmigrante. Un método sencillo, fácil de aplicar y completamente adaptado a la realidad del que cambió o está pensando en cambiar de país. Esta nueva experiencia le permitirá a todos los asistentes utilizar a su favor las diferencias culturales, el rechazo de la gente y las obligaciones del nuevo país. Esta dirigido a todos los migrantes o futuros migrantes que desean triunfar. Contenido detallado: Realidad del primer mundo. De la sobre vivencia a la súper vivencia. Descubriendo y explotando el talento personal. Especialización

es diferenciación. Cultura y segmentos comerciales. Las Escaleras del Vendedor Inmigrante. Grandes Ligas de las Ventas.

Libros

Vender ES un Estilo de Vida

A partir de esa meditación a mediados del 2007, he podido alcanzar, a mi corta edad, todo lo que me he propuesto. Cómo lograr "todo lo que te propongas" es lo que quiero compartir contigo en este libro, que te permita encontrarte más, conocerte más, e incluso profesionalizarte en esta maravillosa carrera llamada ventas. Te advierto que, a medida que sigas leyendo, escucharás algunos ruidos internos que vendrán desde lo más profundo de ti. Ellos representan el despertar de tu consciencia de vendedor. Sentirás emociones únicas, que tal vez nunca habías experimentado, al leer un libro. Esas emociones serán la demostración de que lo más importante no es mi conocimiento, ni mi experiencia, ni mucho menos mi historia, sino más bien cómo mi experiencia se parece a la tuya. Al pasar las páginas irás adquiriendo herramientas prácticas y sencillas para pasar de la intención a la

acción.

Artículos

Canales para vender sin salir de casa - parte 2

https://luiscones.com/canales-para-vender-sin-salir-de-casa-parte-2/

Luis Cones y su arte de vender con Deyanira Martinez

https://youtu.be/m5Q1NuS3oM8

Luis Cones en Univisión New York

https://youtu.be/-b2qdR7Q4vI

Luis Cones un venezolano que vale oro

https://youtu.be/1iMyu_JzNhQ

Luis Cones con Carlos Fraga

https://youtu.be/hn5Fp624-uw

Luis Cones llega a República Dominicana

https://youtu.be/M0z9kiRI3Sc

Canales para vender sin salir de casa - parte 1

https://luiscones.com/canales-para-vender-sin-salir-de-casa-parte-1/

Reglas para vender por internet en medio de la cuarentena

https://luiscones.com/reglas-para-vender-por-internet-en-medio-de-la-cuarentena/

La re-dimensión el antídoto contra los despidos masivos originados por la pandemia

https://luiscones.com/la-re-dimension-el-antidoto-contra-los-despidos-masivos-originados-por-la-pandemia/

El tricolor mexicano recibe a Luis Cones y su arte de vender de brazos abiertos.

https://luiscones.com/el-tricolor-mexicano-recibe-a-luis-cones-y-su-arte-de-vender-con-los-brazos-abiertos/

Tik Tok para emprendedores. ¿Una red social más o el futuro canal de ventas?

https://luiscones.com/tik-tok-para-los-emprendedores-una-red-social-mas-o-el-futuro-canal-de-venta/

El título universitario no sirve cuando emigras

https://luiscones.com/el-titulo-universitario-no-sirve-cuando-emigras/

La pandemia de los negocios en internet

https://luiscones.com/la-pandemia-de-los-negocios-en-internet/

Vender ES un Estilo de Vida con Andrea Navarro

https://youtu.be/OGp_esME0gc

Perfil en Mentes a la Carta

https://mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/luis-cones