



**Carlos Tobón**

Conferencista | Capacitador | Panelista

0.0



Comentarios (0)

### Áreas de conocimiento

Compras negociación, Abastecimiento estratégico, Compras.

### Descripción del perfil

Ingeniero Civil – Facultad de Minas Universidad Nacional de Colombia, Seccional Medellín. Especialista en Sistemas Gerenciales de Ingeniería (Gerencia de Proyectos) de la Pontificia Universidad Javeriana - Bogotá. • Director Regional de la Asociación Colombiana de Profesionales en Compras <http://www.acopc.com.co> • Consultor y conferencista en Gestión de Compras y Abastecimiento Estratégico

### Conferencias, Cursos o Talleres

#### Gestión Gerencial Integral de Compras

##### Flexible

Brindar al participante conocimiento fundamental y avanzado en los temas de la Gestión Integral de Compras basado en los principios del Estándar ACOPC de la Gestión Gerencial Integral y Operativa de Compras (Guía de Fundamentos Gestión Gerencial de Compras / GF-GGC®), derivados de las mejores prácticas, según las metodologías, herramientas y procedimientos usados por los equipos de las áreas de Compras de alto desempeño de empresas exitosas y rentables.

#### Abastecimiento Estratégico

##### Flexible

Brindar al participante conocimiento fundamental y avanzado en los temas del relacionamiento y negociación estratégicos basado en los principios del Estándar MEGA de Abastecimiento Estratégico. Incentivar a los asistentes para que revalúen su papel como partes pasivas de equipos de Compras tradicionales, y se transformen en miembros de un equipo estratégico que puede y debe entregar mayor rentabilidad y valor a sus organizaciones.

#### Fundamentos de Negociación

##### Sin especificar

• Generar en los asistentes el convencimiento de que la Gestión de Negociación es una actividad profesional que se debe basar en estándares y buenas prácticas. • Administrar la gestión del relacionamiento estratégico entre las partes, que lleve a escenarios de negociación que permitan aumentar la rentabilidad y competitividad de la empresa • La gestión de negociación y contratación como herramienta de control y gestión de los riesgos de abastecimiento

### Perfil en Mentes a la Carta

<https://mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/carlos-tobon>