

0.0

Comentarios (0)

Charly Guerrero

Bogotá, Colombia

Conferencista | Capacitador | Coach | Docente

País de residencia: Colombia

Nacionalidad: Colombia

Idiomas: Español

Áreas de conocimiento

Calidad de Servicio y Atención al Cliente, Coaching de Equipos, Liderazgo y nuevos emprendimientos, Comercialización; Ventas; mercadeo, Valores de CONSCIENCIA y el Liderazgo, Entrenamiento a equipos de ventas, Creencias limitantes y como transformarlas, Planeación Estratégica, Liderazgo Transformacional.

Descripción del perfil

Soy Administrador de empresas de la Universidad de Bogotá Jorge Tadeo Lozano e hice la formación en Alta Gerencia - Universidad de los Andes - Bogotá. Recientemente he realizado la formación como Líder coach organizacional, la cual me ha proporcionado herramientas y metodologías para acompañar a mis clientes en la exploración de sus emociones, pensamientos y sentimientos, para enfocarlos hacia la prosperidad y progreso de su éxito empresarial. Escalando esta formación en coaching, he aprobado el programa de práctica para obtener la certificación como Coach Profesional de Esencia Para reforzar mi gestión actualizada a la tecnología digital, En 2018 me formé como Especialista en la estructuración y lanzamiento de cursos online - en la Escuela Online VIDROOP - Madrid España. A través de mi experiencia como consultor empresarial y facilitador en proyectos de emprendimiento y gestión empresarial por más de 25 años, he acompañado a emprendedores o propietarios de micro, pequeñas y medianas organizaciones a mejorar su desempeño como Líderes, Gerentes o Directores de empresas, mediante la aplicación de herramientas de Coaching, Mercadeo, Ventas, Servicio al cliente, CRM, Planeación estratégica. Mi trayectoria soporta la capacidad para liderar esquemas de aprendizaje exitosos dentro del ámbito empresarial. Mi propósito empresarial es “Transformar la incertidumbre de mis clientes en confianza y seguridad” Me desempeño como conferencista, tallerista y coach en los temas de Coaching empresarial, Marketing directo, Marketing relacional, Gerencia de ventas, Servicio al Cliente, CRM, Planeación estratégica y Proyectos asociativos. En asocio con la Cámara de Comercio de Bogotá, particularmente en el programa Bogotá Emprende, realicé el acompañamiento en procesos de gestión y desarrollo empresarial a cerca de 100 empresas.

Conferencias, Cursos o Talleres

La definición del Negocio

Sin especificar

Seguramente, tu estás iniciando o ya tienes avanzado tu proyecto. Tienes gran conocimiento de tu producto o servicio, has adquirido gran experiencia, lo has creado, y puedes describirlo con mucha propiedad, sin embargo, hay aspectos que desconoces y que te generan incertidumbre y contusión que te complican y te impiden avanzar. Hay uno que es muy común para quienes inician su emprendimiento, que se refiere a saber: ¿Realmente cuál es mi negocio? Si no logras resolver esta duda, vas a caminar en una enredada maraña y cometerás muchos errores. El taller La definición del negocio te centrará y te proporcionará un panorama claro acerca de cual es la estructura de tu negocio basado en tres pilares 1. Cual es La idea de mi negocio 2. Como construyo el propósito de mi negocio 3. Como voy a manifestar la declaración de mi negocio La orientación que recibirás en este taller te empoderará para construir el mapa mental de todos los elementos que cimentan la estructura de un negocio viable, con resultados rentables, lo cual te enfocará en el mercado y te dará la seguridad para iniciar con paso firme.

Cómo vender productos y/o Servicios

Sin especificar

En este taller encontrarás las herramientas para desarrollar una venta exitosa ya se trate de productos o servicios. Se hará un recorrido por las diferentes etapas de la venta, explicando detalladamente el proceso: El proceso de la venta • Contacto • Introducción • Sondeo de necesidades • Presentación del producto • Administración de objeciones • Cierre En cada uno de los temas se profundizará en la comprensión y el desarrollo de habilidades, para desempeñarse en forma eficiente. Cada participante construirá su propio proyecto de venta y quedará con un prototipo guía para aplicar a sus ventas reales.

El poder de las creencias

Sin especificar

Este es un taller que lleva al participante en a la introducción en el mundo de los pensamientos. Se explica, ¿Qué es una creencia?, ¿Cuál es su Significado?, su anatomía, al descubrir como, cuando y en donde se creó, lo cual conduce definitivamente a descubrir en quien creo y en que creo. En este recorrido, se observa que las creencias generan emociones, pensamientos y sentimientos, y que, a partir de esto, se construyen las creencias limitantes y las creencias potenciadoras Al final se determina el camino para transformar las creencias limitantes en creencias potenciadoras

El Valor de los Valores

Sin especificar

Acompañamos a grupos de personas en su autoconocimiento, para identificar sus valores, descubrir sus creencias y construir el propósito de vida para su transformación personal e impactar a su entorno. Este es un proceso en el cual el participante asume responsablemente su función de ser la persona apegada a los principios y comportamientos correctos, para ser útil a la sociedad y particularmente al entorno en que se mueve, con el compromiso de colaborar proactivamente como ser humano dispuesto a servir a quien lo necesite, despojándose de comportamientos egoístas. La formación en valores será la estructura esencial de las personas de cara a sus comportamientos morales en la sociedad o en los grupos en que conviven. Muchos de los extravíos en el manejo de los intereses individuales o colectivos, tienen como origen el vacío en la orientación ética ausente en la infancia o adolescencia, produciendo como resultado la deplorable consecución de objetivos de manera fácil para beneficio personal, despreciando el valor de la voluntad de la comunidad.

Equipos Comericales Triunfadores

Sin especificar

Acompañamos a los integrantes y al líder de los equipos comerciales en el cumplimiento de metas, en reconocer que su objetivo es el triunfo, el equipo estará en capacidad de construir la visión trascendente ganadora y el alto nivel de compromiso. En el coaching para equipos comerciales, preparamos a sus integrantes en la consolidación del éxito, en asimilar los errores como oportunidades de aprendizaje y la vinculación de sus destrezas personales al servicio del equipo.

Coaching para Líderes impactantes

Sin especificar

En ese taller se trabaja sobre las competencias de liderazgo, para generar comportamientos con gran capacidad de transformar los resultados en el trabajo de su equipo. Acompañamos al líder en el proceso de transformación personal mediante el desarrollo de habilidades para superar las barreras y conducir su equipo al éxito. Podrás reconocerte a tí mismo Identificando tus creencias potenciadoras y las que te limitan. Tendrás la capacidad de inspirar confianza acompañando a tus colaboradores y a tu equipo en la consecución de sus metas. Serás capaz de crear sintonía y modelar el trabajo en equipo. Vas a consolidar los compromisos de tu equipo. Podrás

mediar exitosamente en las diferencias propias de los conflictos. Finalmente, tus decisiones serán más acertadas

Coaching para Equipos de Trabajo Comprometidos

Sin especificar

En el Coaching para equipos de trabajo, se desarrollan competencias encauzadas a involucrar a los integrantes de los equipos de trabajo en el compromiso y capacidad para lograr óptimo desempeño y exitosos resultados en favor de los logros colectivos del equipo. El coaching de equipos dentro del ámbito laboral, se enfoca en trabajar las relaciones entre el líder del equipo, los miembros del equipo y de estos entre si. Es preciso anotar que el

equipo como conjunto colectivo está por encima del líder y el de los miembros del equipo.

Supera tus miedos y serás libre

Sin especificar

Descubre como superarte cuando estás desarrollando algo que quieres conseguir, pero aparecen obstáculos y barreras que te impiden lograrlo, ocasionado por mensajes internos que te invitan a abandonar tu propósito o eludir tus responsabilidades para justificar tu inmovilización. Los temores y miedos son limitaciones que nos impiden avanzar, puesto que se convierten en creencias limitantes, desde cuando éramos niños o quizá en nuestra adolescencia y cuando somos adultos se instalan como pensamientos que gobiernan muchas de nuestras acciones. Podrás prepararte para enfrentar todos aquellos obstáculos y barreras que te impiden avanzar en la consecución de tus sueños. Podrás descubrir cuáles son tus creencias que te limitan y como convertirlas en detonadores del éxito. Identificarás cuál es tu verdadero potencial, tus talentos y virtudes, que posiblemente los has

mantenido ocultos o no los haz aprovechado eficazmente.

Experiencias

Consultor Empresarial Independiente - Coach de Liderazgo

Coaching en Línea

1998 - Actual

Gerente Propietario

CONADE LTDA

1988 - 1998

Director

ESCUELA DE ADMINISTRACIÓN COOPERATIVA

1983 - 1987

Jefe de grupo de Ventas

XEROX DE COLOMBIA

1980 - 1983

Gerente General

INDUSTRIA ELÉCTRICA REXAL

1978 - 1980

Jefe de Planeación

CAFAM

1973 - 1978

Jefe de Fiduciaria y Valores

BANCO DE LA REPÚBLICA

1963 - 1973

Estudios

Especialista en la estructuración y lanzamiento de cursos online

Escuela Online VIDROOP - Madrid España

2017

Líder Coach

Coaching Hall International - Bogotá

2013

Alta Gerencia

Universidad de los Andes - Bogotá

1977

Administrador de empresas

Universidad de Bogotá Jorge Tadeo Lozano

1973

Libros

Atraiga, Enamore y Retenga a sus Clientes

CRM Factor Clave Para Seducir a su Cliente

Artículos

LAS TRAVESURAS DEL EGO

https://coachingenlinea.com.co/blog-de-coaching/f/las-travesuras-del-ego

LAS CREENCIAS LIMITANTES Y LAS CREENCIAS POTENCIADORAS

https://coachingenlinea.com.co/blog-de-coaching/f/las-creencias-limitantes-y-las-creencias-potenciadoras

EL VALOR DE LOS VALORES

https://coachingenlinea.com.co/blog-de-coaching/f/el-valor-de-los-valores

CUÁL ES EL IMPACTO QUE GENERA EL SENTIMIENTO DE CULPA

https://coachingenlinea.com.co/blog-de-coaching/f/cu%C3%A1l-es-el-impacto-que-genera-el-sentimiento-de-culpa

COMO TE IMPACTAN TUS MIEDOS Y/O TEMORES

https://coachingenlinea.com.co/blog-de-coaching/f/como-te-impactan-tus-miedos-yo-temores

COACHING DE VIDA

https://coachingenlinea.com.co/blog-de-coaching/f/coaching-de-vida

EL SÍNDROME DE APOLO EN LOS EQUIPOS DE TRABAJO

https://coachingenlinea.com.co/blog-de-coaching/f/el-s%C3%ADndrome-de-apolo-en-los-equipos-de-trabajo

Perfil en Mentes a la Carta

https://mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/charly